

CENA E PAUSA PRANZO SONO MOMENTI PERFETTI PER RIFORNIRE IL VEICOLO ELETTRICO. ECCO PERCHÉ STANNO CRESCENDO SIA LA QUOTA DI RISTORANTI INTERESSATI A IMPLEMENTARE QUESTA OPPORTUNITÀ SIA L'OFFERTA IN GRADO DI RISPONDERE ALL'ESIGENZA DI RICARICHE IN TEMPI CONTENUTI CHE NON VADANO A GRAVARE TROPPO SUL CONTATORE. CONTROLLO DINAMICO DEL CARICO, CARD RFID E SEMPLICITÀ DI UTILIZZO SONO CARATTERISTICHE PRIORITARIE NELLA SCELTA DEI DISPOSITIVI

L'appetito vien... ricaricando

Quale miglior momento di una pausa pranzo o di una serata fuori a cena per "biberonare" la batteria della propria auto approfittando del pasto, ma soprattutto quale miglior opportunità per un ristorante per fidelizzare i propri clienti e attrarne di nuovi se non investendo in un'infrastruttura di ricarica? La mobilità elettrica ha spalancato nuovi orizzonti che si sposano perfettamente con questa dinamica e che, se sfruttati a dovere, possono fungere da volano per alimentare il proprio business. In Italia crescono le strutture del settore horeca che scelgono di garantire ai propri clienti anche la possibilità di ricaricare il proprio veicolo elettrico: «Attualmente il nostro database sul portale EViaggio, che offre un servizio gratuito e privo di pubblicità, comprende in totale oltre 2mila strutture, tra hotel, ristoranti e strutture alberghiere che comprendono anche il servizio di ristorazione. Rispetto al 2023 abbiamo notato un incremento tra il 30 e il 40% delle referenze, un dato confermato anche dai trend registrati attraverso i report Motus-E» spiega Nicola Carlon, ideatore di uno dei portali gratuiti di riferimento per gli e-driver in cerca di strutture ricettive in grado di garantire la disponibilità di stazioni di ricarica. «In questi anni abbiamo stretto diverse partnership con società che si occupano appunto di installare le colonnine e questo ha contribuito in maniera importante all'incremento degli esercizi presenti sul sito. Partendo da questi presupposti e osservando il ritmo con cui le strutture vengono aggiornate potrei affermare che esistono ampie potenzialità di crescita, nel senso che sono ancora poche, in proporzione, le infrastrutture presenti sul territorio che propongono la ricarica come servizio. Questa tendenza, dai feedback che abbiamo raccolto, è dettata innanzitutto da un parco circolante di Bev ancora ridotto che, di conseguenza, si traduce in una mancanza di urgenza da parte dei ristoranti o di altre strutture ricettive di installare wall box o colonnine». «I ristoranti fanno parte delle categorie delle strutture ricettive, ovvero di tutte quelle realtà che dispongono di un parcheggio ad accesso pubblico o semi pubblico per le quali sta diventando molto interessante il fatto di poter offrire anche la ricarica come servizio installando delle infrastrutture ad hoc» conferma Federico Bussatori, direttore commerciale di EliosTech, service di installazione attivo su tutto il territorio italiano. «Come Elios Tech siamo molto legati a questo target, che per noi è un vero e proprio core business, come dimostrano le oltre 600 strutture ricettive che abbiamo elettrificato e che continuiamo a

seguire a livello di assistenza, formazione e di follow up».

Cpo o gestione privata della stazione?

Uno dei primi step da considerare per i ristoranti che desiderano offrire la ricarica come servizio è quello di valutare il modello di business più adatto alle proprie esigenze. Le strade da percorrere sono essenzialmente due: la prima è quella di installare una propria infrastruttura di ricarica, di gestirla internamente attraverso una piattaforma dedicata, con la possibilità, eventualmente, di far pagare ai clienti i kWh consumati impostando tariffe dedicate. La seconda, invece, prevede la possibilità di far gestire la stazione a un Cpo allargando al pubblico (quindi non solo ai propri clienti) l'accesso alle colonnine. «Come Drive abbiamo seguito sia ristoranti, sia numerosi alberghi che offrono anche servizio ristorante» spiega Luca Secco, founder e Ceo di Drive, società impegnata nell'installazione e nello sviluppo di servizi dedicati alla mobilità elettrica. «Una delle tematiche più importanti riguarda innanzitutto le modalità con cui la struttura intende sfruttare la stazione di ricarica. Alcuni preferiscono una gestione privata delle colonnine a solo uso e consumo della clientela, mentre altri esercizi preferiscono condividerla sulle mappe per renderla disponibile al pubblico. Solitamente i gestori più "gelosi" che preferiscono una gestione privata sono spinti verso questa soluzione perché magari hanno stalli di parcheggio limitati, soprattutto nei centri urbani o a ridosso delle città. Questa formula però, anche come risulta dai feedback che raccogliamo puntualmente dalle nostre piattaforme, può generare una sorta di malcontento lato utente, perché se in una località turistica o presso un ristorante vedono una colonnina che non possono utilizzare lo percepiscono come un disservizio, soprattutto se se ne rendono conto sul posto, magari entrando a chiedere informazioni, oppure quando vedono lo spazio occupato da veicoli endotermici. E poi c'è un altro tema legato proprio alla gestione tecnica di questi spazi. Ovvero, se l'esercente decide di gestire in maniera privata l'infrastruttura senza affidarsi a una piattaforma condivisa lo deve fare in maniera impeccabile. Magari l'installatore consiglia una colonnina di primo prezzo, poco smart, ma poi



ALFEN

Massima flessibilità in ogni contesto

Alfen ridefinisce la ricarica EV proponendo per ambienti pubblici e semi pubblici due infrastrutture di ricarica: Eve Double Pro-Line prodotto di punta dal design iconico e tecnologia di ricarica all'avanguardia ed una nuova soluzione che dà continuità ad anni di esperienza dell'azienda olandese: Twin 5 Plus. Grazie alle doppie prese da 22 kW si garantisce possibilità di ricarica doppia ad una potenza adeguata e modulabile grazie alla funzione di Active Load Balancing. Entrambe le soluzioni sono conformi alla nuova normativa AFIR, dispongono di un ampio schermo a 7" che facilita la funzione di pagamento tramite codici QR dinamici. I benefici delle soluzioni

Alfen per gli utenti sono molteplici. Sapere in anticipo l'importo che verrà addebitato avendo una completa trasparenza dei prezzi sulla stazione di ricarica consentono opzioni di pagamento facili e sicure dando più libertà di ricarica in qualsiasi momento senza bisogno di abbonamenti o applicazioni. Alfen consente di personalizzare le proprie stazioni di ricarica sia fornendo un display che può ospitare il logo di qualsiasi struttura che dando la possibilità di scegliere il colore che più si adatta al proprio marchio.

LA COLONNINA TWIN 5 PLUS



IN SINTESI

- + Ampia gamma di soluzioni adatte a ogni tipologia di impiego
- + Dispositivi con funzione Active Load Balancing per evitare cali di tensione
- + Wall box e colonnine già conformi alle normative Afir

ci si ritrova nell'impossibilità di gestirla in maniera funzionale e complicando ulteriormente la vita a chi gestisce il locale o il ristorante. Mi è capitato personalmente di visitare ristoranti con una colonnina di ricarica nel parcheggio che il personale non era in grado di far funzionare perché magari quel giorno la persona di riferimento non era presente o era in ferie. Ovviamente questo disservizio può impattare in maniera negativa anche sull'esperienza complessiva che i clienti vivono presso la location. In queste situazioni è a nostro avviso importante affidarsi invece a Charging Point Operator esterni, come Drive, per delegare la gestione della colonnina e offrire un servizio funzionante con ricariche user friendly. Il fatto di installare una colonnina inserendola in un circuito internazionale gestito da Cpo è un grande vantaggio e lo vediamo soprattutto nelle località turistiche dove operiamo, location di grande richiamo per gli stranieri (ad esempio sul lago di Garda) che arrivano e vogliono ricaricare l'auto con la massima semplicità, senza doversi interfacciare con l'esercente e con meno "passaggi" possibili per evitare problemi. Ci vogliono approcci semplificati e universali: non possono esserci 10 app per 10 ristoranti diversi, con metodi di fruizione differenti. Uniformare è cruciale anche per il bene dell'esercizio stesso perché migliora la user experience. Inoltre la remunerazione del servizio di ricarica anche per il gestore stesso della struttura ospitante nel settore horeca può risultare un incentivo alla diffusione di infrastrutture di ricarica sempre tenute al massimo delle capacità e della qualità del servizio sia erogato che percepito. A questo proposito diventa fondamentale il supporto di un installatore o tecnico competente nei confronti dell'esercente per supportarlo nello scegliere il modello di business più adatto alle proprie esigenze. «Questo è un segmento di mercato assolutamente in crescita e con grandi potenzialità ma ci troviamo ogni giorno a combattere la grande disinformazione che ancora gira intorno al mondo della mobilità elettrica» afferma Federico Bussatori. «Oggi, ancora prima di pensare o programmare l'installazione di una colonnina, si passa da un processo necessario di informazione per mettere il ristoratore nelle condizioni di scegliere la soluzione più adatta ad un determinato contesto. Anche perché non ci si ferma alla semplice scelta della colonnina, parliamo anche di modelli di business e di gestione differenti, in cui un esercente può delegare la gestione della ricarica, oppure gestire la stazione in maniera autonoma: premesso questo, è importante far comprendere che il fatto di poter offrire alla clientela la possibilità di ricaricare durante un pranzo o una cena è già di per sé un volano per incrementare il proprio giro d'affari legato alla ristorazione. La ricarica può davvero trasformarsi in un catalizzatore di clienti, anche nuovi, per la propria attività. Il problema diffuso in tutta Italia di cui ancora stiamo pagando lo scotto è stata la cattiva informazione portata avanti da alcuni media nei confronti dell'elettrico. E oltre alle fake news, che ovviamente sono dannose, c'è proprio una mancanza di informazioni: pubblicizzano tanto i veicoli elettrici e la sostenibilità ma in pochi spiegano davvero in cosa consiste la ricarica, che differenze comportano le varie stazioni in base alla potenza e tutta una serie di caratteristiche che vengono purtroppo sottovalutate. Per far fronte a

AUTEL

Come sfruttare nuove opportunità per la ricarica

Autel offre la più ampia e flessibile gamma di dispositivi di ricarica per le EV sia in AC che in DC, tra applicazioni private, servizi al pubblico, nonché apparati dedicati ai trasporti pesanti. Attraverso la propria gamma, Autel consente di guadagnare spazio e fruibilità anche in un ambito diverso e che sta crescendo decisamente, ovvero quello degli esercizi di ristorazione, che pian piano stanno intuendo l'opportunità di offrire ai propri clienti un plus di attrattiva, fornendo dei punti di ricarica per le vetture elettriche. In prima battuta, dalle osservazioni fatte, le ricariche elettriche talvolta vengono addirittura offerte gratuitamente: attraverso tessere Rfid. In queste realtà, gli esercenti, avendo sovente a disposizione allacci di rete di potenza non elevatissima, si stanno orientando sia sulla installazione delle AC Wallbox Elite da 22 kW, ma anche sul nuovo prodotto AC Ultra che offre capacità doppia 2x 22 Kw. Nei casi in cui le potenze allacciate siano particolarmente generose i punti di ricarica vengono

AC WALL BOX ELITE



IN SINTESI

- + Gamma di wall box particolarmente compatte per adattarsi a ogni location
- + Possibilità di integrare piattaforma per gestione pagamenti
- + Supporto di ricariche autenticate tramite card Rfid

incrementati. Oggi il ristoratore può allargare il proprio business offrendo la ricarica gratuitamente, ma in futuro potrà trasformarla in una fonte di guadagno vera e propria integrandola al business tradizionale, ciò computando il valore della ricarica grazie al servizio cloud di Autel, Evota o appoggiandosi ad altre piattaforme.

BTICINO

Dispositivi resistenti e modulari

Le colonnine elettriche costituiscono un servizio aggiuntivo che i ristoranti dotati di parcheggio esterno possono offrire ai propri clienti, che a loro volta potranno usufruire della ricarica mentre pranzano o cenano all'interno del locale. Le colonnine di ricarica Green'Up Premium in metallo di BTicino, tramite installazione a pavimento, sono la miglior soluzione per i ristoranti poiché sono adatte ad essere posizionate in ambienti all'aperto come i parcheggi esterni. Inoltre, presentano il grande vantaggio di caricare fino a due veicoli contemporaneamente. Le colonnine Green'Up Premium essere monofacciali e bifacciali, con una la

potenza modulabile da 3,7-4,6 kW (monofase) fino a 22 kW (trifase), in modo 2 e modo 3. L'installazione può avvenire anche a parete, e il cliente può collegare l'infrastruttura al proprio smartphone via Bluetooth, monitorando così lo stato di avanzamento della ricarica attraverso l'App "EV Charge" di BTicino. La ricarica si completa in poche ore e per questo è particolarmente adatta per essere eseguita durante un pranzo o una cena. Nel caso in cui il servizio sia a pagamento, le colonnine Green'Up Premium di BTicino offrono la possibilità di configurare un lettore badge, per una gestione degli accessi controllata e ottimizzata.

LA COLONNINA GREEN'UP



IN SINTESI

- + Possibilità di utilizzare la configurazione bifacciale per aumentare i POC
- + Potenza modulabile per non gravare sul contatore
- + Installazione anche a parete per ottimizzare gli spazi

questa lacuna abbiamo istituito un team di 8 consulenti che coprono tutte le Regioni d'Italia, che si occupano proprio di informare i propri potenziali clienti sulle opportunità e sulle criticità legate alla mobilità elettrica. Ciò far capire a chi ha un'attività il reale utilizzo di una stazione di ricarica. Alle strutture che si affidano alle nostre competenze possiamo proporre sia pacchetti all inclusive pronti all'utilizzo, sia piattaforme per la gestione autonoma dei pagamenti legati alle ricariche. Il ristoratore infatti può offrire la ricarica con modalità differenti, ovvero dando la colonnina in gestione a un Cpo - con una marginalità al kWh più ridotta -, oppure ad esempio sfruttare l'energia prodotta da un impianto fotovoltaico per le ricariche e offrire gratuitamente il servizio ai propri clienti. Poi esistono ristoratori che preferiscono rendere pubblica la propria stazione di ricarica sulle mappe degli Emsp, quindi condividendole e mettendole a disposizione di tutti i potenziali clienti. Altri invece preferiscono non farlo perché magari perché hanno pochi stalli disponibili e vogliono privilegiare la clientela, oppure più semplicemente non possono garantire l'accesso al parcheggio quando l'attività non è aperta. Bisogna infatti mettere in conto che il ristoratore preferisce tendenzialmente offrire la ricarica quando l'attività è aperta per poter marginare anche da pranzi e cene». Per i ristoranti che preferiscono gestire privatamente la propria stazione di ricarica, in maniera molto simile ai destination charger segnalati da Tesla oppure da Porsche sulle proprie reti interoperabili, il portale EViaggio consente di condividere la propria struttura segnalando appunto nel dettaglio tutte le caratteristiche della stazione presente. «È complesso delineare un trend del segmento osservando le referenze presenti sul nostro portale. Questo per il semplice motivo che si tratta di un sito principalmente basato sugli user generated content, ovvero dove sono i clienti, gli installatori e gli stessi ristoranti a inserire le strutture presso cui sono presenti stazioni di ricarica», spiega Nicola Carlon. «Il nostro sito è pensato per pubblicizzare gratuitamente le strutture, in questo caso i ristoranti, che riservano l'utilizzo delle proprie infrastrutture di ricarica alla propria clientela, quindi con la garanzia di avere una stazione dedicata e gestita direttamente dall'esercente. Sul nostro portale, quando una struttura decide di inserire il proprio nominativo, c'è la possibilità di specificare se i charging point

HANNO DETTO



“UNIFORMARE IL SERVIZIO È FONDAMENTALE”
Luca Secco, founder e Ceo di Drive

«Ci vogliono approcci semplificati e universali: non possono esserci 10 app per 10 ristoranti diversi, con metodi di fruizione differenti. Uniformare è cruciale anche per il bene dell'esercizio stesso perché migliora la user experience. Inoltre la remunerazione del servizio di ricarica anche per il gestore stesso della struttura ospitante nel settore horeca può risultare un incentivo alla diffusione di infrastrutture di ricarica».



“SCEGLIERE L'HARDWARE IN BASE AL BUSINESS MODEL”
Federico Bussatori, direttore commerciale di EliosTech

«Oggi, ancora prima di pensare o programmare l'installazione di una colonnina, si passa da un processo necessario di informazione per mettere il ristoratore nelle condizioni di scegliere la soluzione più adatta a un determinato contesto. Anche perché non ci si ferma alla semplice scelta della colonnina, parliamo anche di modelli di business e di gestione differenti».



“UN TARGET IN CRESCITA: OFFRIRE LA RICARICA CONTRIBUISCE A PUBBLICIZZARE LA STRUTTURA”
Nicola Carlon, ideatore del portale EViaggio

«Attualmente il nostro database comprende in totale oltre 2mila strutture, tra hotel, ristoranti e strutture alberghiere che comprendono anche il servizio di ristorazione. Rispetto al 2023 abbiamo notato un incremento tra il 30 e il 40% delle referenze, un dato confermato anche dai trend registrati attraverso i report Motus-E».

CHINT

Doppia presa e funzionalità multiutente ottimizzate

DSCP Smart è la nuova stazione di ricarica a parete bi-presa di CHINT Italia, ideale per ricaricare le auto elettriche in ambito residenziale e presso aziende e strutture commerciali private. DSCP Smart è disponibile in versione trifase, con potenza massima 2 x 22 kW con 2 prese di Tipo 2 (IEC 62196-2), è conforme al Mode 3 (ai sensi della normativa IEC/EN 61851-1) ed offre un grado di protezione IP55 che ne consente l'installazione sia all'esterno che all'interno. È completa di lettore Rfid Card per l'abilitazione all'uso. La stazione di ricarica si attiva semplicemente avvicinando le tessere preregistrate: in tal modo è possibile riservare l'utilizzo della stazione a un gruppo di utenti predefinito. Due funzioni all'avanguardia rendono questa stazione di ricarica estremamente performante: la funzione Smart, che consente di monitorare il sistema di ricarica da remoto e dall'app tramite Wi-Fi o Bluetooth; la funzione OCPP 1.6J (Open Charge Point Protocol) integrata, che permette di far comunicare tra loro stazioni di ricarica per veicoli elettrici e sistemi di gestione centrale. Data l'elevata potenza erogata, la DSCP Smart risulta essere una soluzione ideale per ristoranti o attività commerciali similari, in quanto consente agli utilizzatori di ricaricare il veicolo elettrico nel tempo di un pranzo o una cena.

LA WALL BOX DSCP SMART



IN SINTESI

- + Soluzione con doppia presa di Tipo 2 per ricaricare due veicoli simultaneamente
- + Funzionalità smart per monitorare le ricariche da remoto
- + Supporto di card Rfid preregistrate per avviare la ricarica

CIRCONTROL

Tecnologia a vantaggio di cliente ed esercente

La Raption Compact 80 è l'ultima stazione di ricarica rapida DC aggiunta alla gamma Circontrol. In modalità Boost, può fornire fino a 80 kW quando si carica un singolo veicolo. Mentre, quando si caricano due Bev contemporaneamente, fornisce 40 kW per ogni connettore. La sua potenza, rispetto ad altre stazioni di ricarica nello stesso segmento di mercato, rende questa stazione unica e ideale per diversi tipi di impiego. Grazie alle sue caratteristiche e alla flessibilità, la Raption Compact 80 è una scelta ideale per luoghi di destinazione come i ristoranti. Questa stazione può caricare fino a 80 km in 10 minuti, rendendola perfetta per le fermate inferiori a 4 ore. Inoltre, offrire un'infrastruttura di ricarica è una strategia vincente per le piccole imprese che desiderano attirare nuovi clienti e promu-

vere il cross-selling. Per facilitare questo, Raption Compact 80 include un sistema di pagamento contactless. Inoltre, la serie di Raption prevede come accessorio opzionale un contatore DC e beneficia di un'esperienza utente migliorata, grazie ad un touchscreen più grande, una posizione di supporto più accessibile e una gestione dei cavi assistita, nonché nuovi alloggi più robusti. Per aiutare i proprietari a gestire facilmente la propria infrastruttura, la Raption Compact 80 è compatibile con la piattaforma di gestione Cosmos di Circontrol. Questa piattaforma raccoglie i dati da un'infrastruttura di ricarica e presenta tutto in un'unica dashboard, che è anche accessibile tramite un'app. Inoltre, la colonnina è compatibile con la gestione dinamica del carico (DLM).

IN SINTESI

- + Ricarica in DC per rifornimenti brevi
- + Controllo dinamico del carico
- + Sistema di pagamento contactless e piattaforma di gestione proprietaria



LA COLONNINA RAPTION COMPACT 80

DKC

Facilità di utilizzo e piattaforma di gestione gratuita

E.Charger di DKC Energy è il dispositivo di ricarica dell'auto elettrica che soddisfa tanto i ristoratori quanto i loro clienti si tratta di un ev-charger realizzato in Italia da DKC Energy, la Business Unit del Gruppo DKC dedicata alla progettazione di soluzioni per la mobilità elettrica e per l'efficiamento energetico. Il dispositivo E.Charger offre un'esperienza di ricarica intuitiva, garantisce un monitoraggio puntuale di costi e consumi ed è facilmente integrabile con le infrastrutture esistenti.

Sono caratteristiche delle quali DKC Energy ha ritenuto utile dotarlo al fine di intercettare una clientela che spazia dal singolo privato alle aziende, dagli hotel ai ristoranti. A quest'ultimo contesto E.Charger ben si adatta, perché in grado di soddisfare tanto il titolare dell'esercizio, quanto l'avventore.

L'esercente può installare uno o più punti di ricarica senza problemi di distacco del contatore o sovra consumi in quanto il sistema può bilanciarsi automaticamente per erogare solo l'energia disponibile ai dispositivi connessi ad un veicolo. Il cliente del ristorante sarà così certo di poter ricaricare la propria vettura. Tutta la gestione automatica è svolta dal Portale Energy, un sistema in cloud gratuito, con il quale l'esercente può monitorare lo stato dei dispositivi di ricarica installati anche in differenti regioni geografiche e senza limiti di numero, la quantità di energia erogata ad ogni utente, la disponibilità delle E.Charger ed estrarre report completi sulle varie ricariche effettuate e sui costi sostenuti, potendo anche valutare un raddobbo dell'energia erogata ad ogni singolo utente.

LA WALL BOX E-CHARGER

**IN SINTESI**

- + Prodotto made in Italy
- + Controllo dinamico del carico anche in presenza di più stazioni
- + Progettata per garantire un utilizzo user friendly

GROWATT

Wall box in DC per ricariche più efficienti

Leggera e compatta, la wall box Thor20DS-P si adatta ad ogni tipo di installazione, sia a muro che a palo, fornito a parte su richiesta. Thor20DS-P è dotata di Web server integrato che permette di impostare il prodotto sia da PC che da Smartphone utilizzando l'app Growatt Shine Phone, dotata di molteplici opzioni di funzionamento e possibilità di impostazione personalizzata, oltre ad essere compatibile con le principali piattaforme di pagamento. THOR 20DS-P è particolarmente adatta per installazioni commerciali, ristoranti o grandi centri residenziali. La protezione IP54 consente l'installazione sia indoor che outdoor ed è facilmente integrabile con le principali piattaforme di pagamento. Inoltre, ha il 4G integrato e consente la programmabilità e il monitoraggio totale dei costi e dei consumi attraverso l'app ShinePhone per eventualmente rendicontare ai clienti il costo del rifornimento energetico.

IN SINTESI

- + Ev charger in DC a bassa potenza
- + App e web server dedicati per gestire e rendicontare le ricariche
- + Design solido e compatto per adattarsi a ogni location



LA WALL BOX THOR20DS-P

Saremo presenti a Power2Drive

Padiglione B6 stand 170

Scopri il nuovo wall box Scame con protocollo Chain 2, Dynamic Power Management e controllo tramite app.

Si interfaccia direttamente con il contatore, senza bisogno di energy meter aggiuntivo.

Legge i consumi e regola in automatico la potenza destinata alla ricarica del veicolo elettrico.

Gestisce in modo intelligente l'energia proveniente da un impianto fotovoltaico.

Progettato e realizzato in Italia da Scame, pioniera da oltre 20 anni nel settore della mobilità elettrica.



Scopri tutte le soluzioni di ricarica Scame su emobility-scame.com

WALL BOX BE-WI2.0I

Un nuovo concetto di ricarica

**SCAME**
feeling connectedScame Parre S.p.A. - scame.com - Follow us on: [f](#) [t](#) [in](#)

sono ad accesso pubblico, ma la stragrande maggioranza dei nominativi non punta su questa formula, anche per garantire una certa qualità. In pratica EViaggio fornisce un servizio equiparabile a quanto fatto da Tesla con i propri destination charger, ma aperto a tutte le tipologie di utenti. Oltretutto la scheda del ristorante specifica anche l'eventuale compatibilità o meno della stazione con tutti i modelli di automobili.

Attenzione all'hardware

Un target, quello della ristorazione, per il quale il mercato ev-charger offre un'ampia gamma di dispositivi in grado di rispondere alle diverse esigenze di utilizzo, anche perché, a seconda del modello di business scelto dagli esercenti, ci sono diverse variabili che l'installatore deve considerare nello scegliere la wall box o la colonnina più adatta. Tra le peculiarità dell'offerta di mercato rivolta alla ristorazione raccontata dai produttori in queste pagine si possono individuare almeno tre caratteristiche fondamentali, indipendentemente dal formato di ev-charger impiegato. La prima riguarda la potenza: solitamente è preferibile puntare su caricatori in AC in trifase da 22 kW oppure su soluzioni in DC a bassa potenza (sotto i 30 kW). Questa soluzione consente di ricaricare una buona porzione di batteria - senza "puntare" al rifornimento completo 20-80% - in meno di 120 minuti e, contemporaneamente, non appesantisce troppo il contatore di una location come i ristoranti, dove spesso vengono impiegate apparecchiature particolarmente energivore (forni, induzione, impianti di condizionamento). La stazione di ricarica inoltre deve prevedere la funzione

relativa al bilanciamento dinamico del carico, onde evitare cali di tensione e blackout. «Sulla tipologia di stazione da impiegare incidono diverse variabili, che sono legate anche alla tipologia di ristorante o di esercizio» spiega Luca Secco. «Faccio un esempio "limite" per spiegare meglio: coloro che magari sostano per un pranzo veloce presso una catena fastfood molto probabilmente prediligeranno una colonnina fast o addirittura ultrafast, visto che la sosta media molto difficilmente supererà i 30 minuti. Se invece prendiamo in considerazione osterie o classici ristoranti magari anche presso location più turistiche è molto probabile che la sosta media del cliente superi abbondantemente i 60 minuti, che magari possono sposarsi bene anche con una ricarica in AC da 22 kW o con stazioni in DC a bassa potenza, visto che non c'è mai la necessità di fare il pieno ma di aggiungere l'autonomia necessaria. Il tema caldo però riguarda anche e soprattutto la disponibilità della rete elettrica a cui si appoggia la struttura. Ovviamente la stazione di ricarica non può interferire con il servizio e deve tenere conto delle potenze in gioco, non trascurabili, per far funzionare forni, frigoriferi, condizionatori ecc. Bisogna scegliere la colonnina anche in base alle disponibilità del contatore. Il primo consiglio che diamo ai nostri clienti è quello di realizzare una stazione con controllo dinamico della potenza in modo da evitare rischi di cali di tensione. Questa funzione da un lato consente agli esercenti di offrire la ricarica senza dover fare grossi investimenti per aggiornare la potenza al contatore, ma dall'altro lato ha un impatto notevole sulla potenza della ricarica creando disservizi dovuti alla bassa potenza con cui

ricaricano i veicoli in sosta: il rischio in questo caso è quello di disattendere le aspettative degli utenti che riforniscono. Magari vedono una colonnina da 22 kW che invece poi lavora a 3 kW scarsi. Senza contare tutti coloro che magari hanno automobili elettriche con cariche di bordo poco efficienti e che quindi limitano notevolmente la potenza della ricarica in AC. Non solo installazione: importante anche un servizio di follow up che guidi passo per passo l'esercente a comprendere correttamente tutte le funzionalità dell'infrastruttura ma non solo: aziende come EliosTech supportano il canale anche con strumenti finanziari in grado di alleggerire l'investimento iniziale: «EliosTech propone un'ampia gamma di prodotti Wallbox in grado di coprire un ampio ventaglio di esigenze» spiega Federico Bussatori. «Parlando nel dettaglio delle attività di ristorazione siamo di fronte a un target particolarmente "fortunato" perché di solito può contare su contatori particolarmente performanti con potenza da 15 kW, visto che già devono provvedere al funzionamento di tutti gli elettrodomestici industriali presenti nelle cucine. I prodotti Wallbox sono ev-charger intelligenti in grado di gestire il controllo dinamico del carico tramite meter dedicati, quindi capaci di regolare la ricarica dei veicoli in sosta in base all'energia impiegata dal ristorante per la sua attività principale. Possiamo poi offrire varie opzioni di installazione, dalla wall box a muro fino alla colonnina a terra, incluso lo studio di progettazione e i relativi scavi. A questo segue una consulenza tecnica dettagliata in cui spieghiamo il funzionamento dei prodotti e poi supportiamo i clienti, in questo caso ad esempio i ristoranti, con offerte finanziarie che gli consentano,

INGETEAM

Alte prestazioni e ingombri ridotti

La colonnina Rapid 60 offre la comodità di una ricarica veloce e conveniente nel tempo di una pausa. Rapid 60 è il caricatore multistandard DC rapido da 60 kW che trasforma la ricarica dei veicoli elettrici in un'esperienza veloce e conveniente. Con la capacità di ricaricare fino a 100 km di autonomia in soli 12 minuti, è l'ideale per i proprietari di ristoranti che desiderano offrire un servizio di ricarica rapida ai loro clienti in un lasso di tempo della durata di una pausa pranzo. Con Rapid 60, è possibile ricaricare fino a tre veicoli contemporaneamente, grazie alla sua capacità di ricarica simultanea da 30+30kW e alla possibilità di ricarica AC. Installabile facilmente a parete o in configurazioni back-to-back con altre stazioni di ricarica, è perfetto anche per creare charging hub compatti in contesti urbani. Dotato di un sistema di gestione dei cavi integrato, che massimizza la comodità d'uso sostenendone il peso, e di funzionalità avanzate come lettore di carte, sensori di parcheggio e Plug & Charge, Rapid 60 è estremamente tecnologico, intuitivo e facile da utilizzare. Il suo schermo touch screen a colori da 10,1" multilingue fornisce informazioni dettagliate sulla ricarica, quali durata, potenza erogata ed energia fornita, oltre a tutte le altre informazioni necessarie per monitorare lo stato. Offre, inoltre, la possibilità di veicolare informazioni promozionali o presentare il menù di un ristorante o le specialità del giorno.

LA COLONNINA RAPID 60



IN SINTESI

- + Sistema di gestione proprietario
- + Doppia presa di ricarica per ottimizzare gli spazi
- + Schermo touchscreen per una gestione facilitata delle operazioni e dei pagamenti

MENNEKES

Un ecosistema pensato per la ristorazione

I ristoranti sono oggi tra i luoghi privilegiati per la ricarica delle auto elettriche, dando la possibilità a chi vuole godersi un buon pranzo o una buona cena, di ricaricare in sicurezza mentre gusta i propri piatti. La divisione eMobility di Mennekes da oltre 10 anni affianca ristoranti ed esercizi commerciali per una ricarica semplice con sistemi avanzati, con l'obiettivo della migliore esperienza di ricarica per proprietari e clienti finali. In particolare, la colonnina Amedio Professional è il risultato di una costante ricerca in termini di performance e di utilizzo attraverso 2 prese di ricarica di tipo 2 per la ricarica in modalità 3, ciascuna fino a 22 kW: la soluzione perfetta per i parcheggi destinati ai clienti, personalizzabile con i colori aziendali, e con componenti di alta qualità che ne garantiscono la massima

protezione. Nel caso in cui si preferisse invece una soluzione da parete, Mennekes propone la wallbox Amtron Professional: con le stesse caratteristiche di Amedio, è disponibile nella versione singola con una presa di ricarica e in versione doppia, la Twincharge, con due prese di ricarica. Amtron e Amedio di Mennekes coniugano tecnologia all'avanguardia e materiali selezionati con importanti funzioni quali distribuzione dei carichi e gestione degli accessi. È la soluzione ideale per la gestione dei pagamenti e l'eventuale integrazione con il fotovoltaico. L'autorizzazione alla ricarica è facile da gestire: è possibile prevedere l'accesso libero con scheda RFID o a pagamento con l'attivazione del servizio Mennekes Pay che include anche la possibilità di personalizzare le tariffe (definite dal proprietario).

IN SINTESI

- + Piattaforma Mennekes Pay per gestire le tariffe
- + Gamma in AC con wall box e colonnina fino a 22 kW
- + Materiali e design studiati per garantire massima resistenza



LA COLONNINA AMEDIO PROFESSIONAL

ORBIS

Un sistema completo per gestire ricariche multistazione

Il sistema SPL di Orbis consente di modulare la carica di un gruppo di stazioni Viaris riducendo equamente la percentuale di potenza su tutti i veicoli elettrici connessi. Questo sistema offre all'impianto grandi vantaggi riducendo l'investimento di potenza necessario per la ricarica di tutti i veicoli ed è l'ideale per i ristoranti e le strutture ricettive dotate di una potenza limitata. La funzione principale del SPL è una riduzione temporanea della potenza destinata alla ricarica dei veicoli elettrici quando si verifica un aumento della richiesta di energia da parte delle utenze, evitando così un'interruzione di corrente dovuta all'intervento del limitatore per il superamento della potenza contrattualizzata con il gestore di energia. SPL VIARIS è composto da un Contatore di energia mod. CONTAX D-0643



BUS SPL (più relativi TA.X/5A) installato a monte dell'impianto, una stazione Viaris Master e una o più stazioni Viaris Slave, che comunicano su una rete RS-485. Il Contatore misura la potenza totale dell'impianto e la stazione Master modula e ripartisce la potenza disponibile in modo proporzionale a tutte le stazioni Viaris all'interno del sistema.

IN SINTESI

- + Tecnologia intelligente per l'ottimizzazione del carico
- + Sistema di gestione per più punti di ricarica connessi
- + Piattaforma Viaris Charge Management per gestire i pagamenti delle ricariche

PLUS EV-CHARGE

Solidità e design unico

Plus Ev-charge si distingue sul mercato grazie a un'intera gamma di ev-charger costruita in Italia e caratterizzata da una scocca realizzata unicamente in acciaio inox non verniciato. Le colonnine supportano la ricarica autentica tramite Rfid Card, oltre al protocollo OCPP e alla tecnologia Plug & Charge. Oltre a questo, la ricarica può essere attivata anche tramite QR code, sistema ideale per strutture ricettive. La colonnina è personalizzabile seguendo le indicazioni del cliente, presenta una protezione di grado IP55 e IK10 che la rendono idonea all'impiego outdoor. Il Led di comunicazione integrato indica lo stato di ricarica in maniera intuitiva ed è possibile installare su richiesta il Pos per pagamenti con carte di credito e debito.



LA COLONNINA T-1000

IN SINTESI

- + Robusta scocca in acciaio Inox 316L AISI
- + Compatibilità con i protocolli Ocpp
- + Possibilità di integrare sistema di pagamento Pos

R-EV

Un solo riferimento per installazione e gestione dei dispositivi

Nella gamma prodotti R-ev, la stazione di ricarica ideale da installare nel parcheggio dei ristoranti è la Colonnina/Wallbox Street 22, che può essere richiesta con o senza piedistallo. È ideale, oltre che per le sue caratteristiche tecniche, anche perché si tratta di un investimento non oneroso per i titolari delle strutture e non impegna una potenza eccessiva. In questo modom il proprietario del ristorante, con un investimento minimo, avrà una maggiore visibilità. Grazie alla geolocalizzazione del punto di ricarica, numerosi siti di prenotazione permettono di filtrare le strutture ricettive basandosi anche sulla presenza di stazioni di ricarica per auto elettriche. Pertanto, quel ristorante risulterà più appetibile per un e-driver, aumentando la possibilità di guadagno per il proprietario. Inoltre, aderendo alla Piattaforma di Gestione R-ev, il titolare potrà tenere monitorata la ricarica del cliente, addebitando, se si vuole, il costo dell'energia erogata, direttamente nel conto del ristorante, ovvero permettere l'utilizzo della colonnina a tutti gli Emsp interoperabili. La "Street 22" è una colonnina in grado di erogare fino a 22kW in "modo 3" ed è dotata di tutti i dispositivi per la connessione dati.



IN SINTESI

- + R-ev è sia produttore sia Cpo per la gestione dell'infrastruttura
- + Piattaforma di gestione compatibile con i principali Emsp interoperabili
- + Wall box adatta anche all'installazione su pillar per parcheggi

GASGAS
COMMUNITY CHARGING

CHARGING POINT OPERATOR

MOLTO PIÙ DI INSTALLATORI
DI COLONNINE ELETTRICHE

Nel panorama della mobilità elettrica **GASGAS È CPO, EPC E CSO, un soggetto verticalmente integrato in tutta la catena del valore**, in grado di rispondere in modo snello e rapido alle esigenze dei diversi attori del settore. GASGAS crede nella rivoluzione della mobilità elettrica e ha implementato una rete proprietaria di colonnine in forte sviluppo, oltre ad ambiziosi progetti per conto di clienti terzi.

La **solida competenza** nella gestione e installazione di sistemi di ricarica in tutta Italia e la **flessibilità organizzativa** ci rendono un **partner dinamico e affidabile**, in grado di proporre soluzioni personalizzate e integrate.



COME POSSIAMO DARTI SUPPORTO?



1. PROGETTAZIONE PRELIMINARE ED ESECUTIVA



2. PROCESSI AUTORIZZATIVI



3. CONNESSIONI ALLA RETE ELETTRICA



4. FORNITURA E INSTALLAZIONE



5. CERTIFICAZIONE E COLLAUDO DELL'IMPIANTO



6. MONITORAGGIO E ASSISTENZA TECNICA



7. CONNETTIVITÀ DATI



8. MANUTENZIONE ANNUALE



9. SOLUZIONI A INVESTIMENTO ZERO

ENTRA A FAR PARTE DEL NETWORK GASGAS

info@gasgas.fun + 39 02 8088 9455

www.gasgas.fun

Instagram Facebook Twitter LinkedIn

GASGAS SRL È PMI INNOVATIVA
ISCRITTA AL REGISTRO IMPRESE - P.IVA. 09774700968
VIA GIUSEPPE FRUA 20, 20146 MILANO - ITALIA

attraverso i nostri partner, di rendere più agevole l'investimento, che può prevedere sia l'acquisto, sia il noleggio delle infrastrutture. Oppure possiamo valutare formule di co-partnership in cui l'esercente mette a nostra disposizione il parcheggio per la sua elettrificazione, a questo punto noi paghiamo un affitto all'esercente e vendiamo energia tramite la ricarica. Il messaggio che vogliamo far passare è che i ristoranti non devono pensare alla ricarica come un secondo business, come se fossero dei "benzina" che guadagnano dalle colonnine. La possibilità di offrire il rifornimento energetico deve essere concepita come un plus per incrementare i guadagni derivanti dalla propria attività. Noi proponiamo due tipologie di soluzioni: i clienti del ristorante possono ricaricare tramite la nostra app, a quel punto siamo noi a riconoscere una percentuale al ristorante sulla ricarica effettuata. Se invece il ristorante vuole gestire le sue stazioni in maniera autonoma gli forniamo delle tessere Rfid per consentire ai clienti di attivare la ricarica. La cosa che sconsigliamo sempre di fare è quella di inseguire il risparmio comprando una stazione non smart a poche centinaia di euro su Amazon e poi far pagare un forfait ai clienti per la ricarica: così si rischia solo una pioggia di recensioni negative online assolutamente controproducenti».

Il ruolo determinante dell'installatore

Vista l'ampia gamma di possibilità, sia in termini di dispositivi hardware, ma soprattutto legate alle modalità con cui offrire la ricarica alla propria clientela, il ruolo dell'installatore nei confronti

dell'esercente che si affaccia al mondo della ricarica ponderando questa opportunità è fondamentale. Occorre un approccio su misura alle diverse esigenze, con soluzioni funzionali e semplici che non vadano ad "aggravare" chi gestisce il ristorante di ulteriori oneri e criticità da gestire. «Gli argomenti che abbiamo appena esaminato sono molto tecnici e gli esercenti, in questo caso i ristoratori, li comprendono fino a un certo punto, ma sono ostacoli che effettivamente rendono il processo di elettrificazione di questo target particolarmente complesso» conferma Luca Secco. «È per questo che il contributo di un operatore specializzato al dimensionamento, configurazione e gestione è assolutamente da non trascurare». Altro aspetto da considerare per approcciare in maniera efficace questo canale è la presenza diretta sul territorio: la consulenza con una figura di riferimento specializzata è una condizione quasi necessaria sia per capire le esigenze del ristorante, sia per proporgli la soluzione più corretta. Una "semplice" vetrina online dell'installatore o del Cpo con i servizi offerti ormai - data anche la complessità dei prodotti e dei servizi a loro legati - non è più sufficiente. «Quello che abbiamo notato è che è fondamentale la presenza sul territorio» racconta Federico Bussatori. «Come Elios Tech abbiamo preferito investire su questo aspetto invece di "delegare" al Web la divulgazione dei nostri servizi. Siamo convinti che il contatto diretto tra le persone sia ancora la cosa migliore per poter avviare un rapporto di business proficuo. Proprio per questo ribadisco come sia importante il fatto di offrire, ancora prima dell'installazione, un vero e proprio servizio di consulenza, che è un

aspetto imprescindibile. Anzi, l'installazione è una conseguenza, perché solo quando il cliente ha tutte le informazioni che servono può procedere con tranquillità nelle sue scelte e rimanere soddisfatto del servizio. Oltretutto Elios Tech propone solo installazioni su misura, ovvero per ogni cliente proponiamo un approccio personalizzato con progetti studiati ad hoc per le sue esigenze». Inoltre, come suggerisce Nicola Carlon grazie all'esperienza maturata nella gestione del portale EViaggio, gli installatori, oltre ai service partner impiegati dai produttori hardware per la messa in opera dei loro prodotti, possono avere un ruolo importante anche nella promozione e condivisione della struttura - i ristoranti in questo caso - presso cui attivano ev-charger dedicati alla clientela: «Una cosa che invece sta funzionando molto bene e che vediamo crescere è l'impegno da parte dei tanti installatori presenti sul territorio che magari approcciano un cliente grazie al fotovoltaico sia nel comunicare e pubblicizzare le infrastrutture che realizzano sia proprio nello spiegare agli esercenti le potenzialità che può garantire, soprattutto in ottica futura, la presenza di un punto di ricarica presso il ristorante. Soprattutto perché il binomio si rivela assolutamente vantaggioso. Inoltre abbiamo partnership con Ecogy, azienda molto attiva in Trentino alto-Adige nell'installazione di colonnine, che aggiorna puntualmente il nostro portale in seguito all'installazione di nuovi charging point. Oppure anche con Sagelio, azienda molto attiva in Puglia».

SCAME

Design solido e ricercato

Chi ha detto che la ricarica dei veicoli elettrici deve essere sempre o lenta o ultraveloce? Quasi tutte le auto elettriche oggi in commercio possono caricarsi in corrente continua, mentre solo il 6% di queste è anche in grado di caricarsi a 22 kW in corrente alternata (AC). Da questo presupposto è nata la stazione wall box Serie BE-D, un prodotto che sta proprio a mezza via tra la ricarica lenta e la veloce: con una potenza di 25 kW in corrente e che permette di incamerare dai 120 ai 150 km di autonomia in circa un'ora, qualcosa di più del semplice rabbocco garantito dalle ricariche in AC a 22 kW (tra l'altro, sfruttabili appieno solo dal 6% delle EV attuali), mentre tutte le auto elettriche oggi in commercio possono invece ricaricarsi ad una potenza di 25 kW in corrente continua. Insomma il tempo

da dedicare ad un cinema, un pranzo al ristorante, una passeggiata in centro, una visita ad un museo o un incontro di lavoro. Realizzate in materiale termoplastico senza alogeni, con una cornice metallica in alluminio verniciato a polvere, le stazioni BE-D trovano l'installazione ideale a parete, ma laddove non fosse possibile è previsto uno specifico supporto scatolato in acciaio verniciato a polvere, anch'esso firmato Trussardi&Belloni Design, che ne permette una comoda installazione a terra. Le stazioni BE-D sono munite di connettività Ethernet-WiFi-2/3/4G e possono essere gestite tramite il Management System di Scame oppure essere collegate ad un E-Mobility Service Provider esterno, tramite standard OCPP per ulteriori servizi come le operazioni di fatturazione e la prenotazione delle stazioni.

IN SINTESI

- + Ev-charger in DC da 25 kW, perfetto per rifornimenti veloci senza gravare sul pod
- + Design realizzato ad hoc dallo studio Trussardi&Belloni
- + Piattaforma proprietaria per gestire e rendicontare le ricariche



SMA

Soluzioni business modulari e intelligenti

Il sistema di ricarica SMA per auto elettriche adatto anche al mondo della ristorazione è SMA EV Charger Business per infrastrutture a colonnine singole o parchi con numerosi punti di ricarica. È disponibile in 3 configurazioni installative: singolo a muro con 2 punti di ricarica, singolo su colonna con 2 punti di rifornimento e doppio su colonna con 4 punti di ricarica ed è compatibile con la funzione di protezione dal sovraccarico della rete. Compatibile, inoltre, con tutti i veicoli elettrici, consente il massimo utilizzo dell'energia generata dall'impianto fotovoltaico dell'edificio, ma può essere utilizzato anche in assenza, collegato direttamente alla rete oppure si può predisporre ad esempio la creazione di una pensilina fotovoltaica. Tra i plus l'abbonamento gratuito per i primi 5 anni al portale SMA eMobility Portal per il controllo dei consumi; tramite RFID Card, il ristorante può profilare i clienti, attivando così tariffe specifiche o ricariche mirati sulle consumazioni in base al costo finale effettivo dell'energia prelevata, programmi fidelity per clienti abituali o scontistica ad hoc in occasioni particolari.

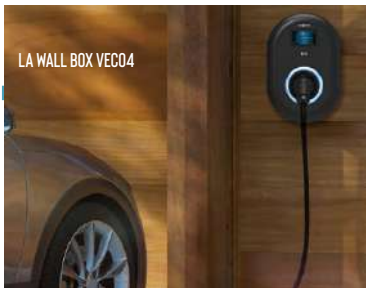
LA WALL BOX EV CHARGER BUSINESS

IN SINTESI

- + 3 soluzioni installative già preconfigurate
- + Piattaforma in abbonamento (gratuito per 5 anni)
- + Possibilità di implementare la stazione successivamente alla sua attivazione



LA WALL BOX VECO4



VISSMANN

Gestione semplice e integrazione del fotovoltaico

La stazione di ricarica VECO4 Smart per applicazioni trifase ben si presta alle applicazioni destinate al mondo della ristorazione. Si tratta di un prodotto di facile utilizzo, ideale nella sua semplicità, ad essere destinato ad un uso non professionale. La possibilità di gestione tramite app consente infatti al ristoratore di monitorare i consumi e le funzionalità, nonché gestire eventuali problemi direttamente da remoto. Particolarmente vantaggiosa per le attività commerciali è la possibilità di attivare delle card che consentono l'utilizzo della colonnina solo da parte di utenti selezionati. La versione da 22 kW è quella che più si presta a questo tipo di applicazioni, perché permette nel tempo ragionevole della consumazione di fornire una ricarica opportuna per valori da 100 a 150 km di ricarica utile.

IN SINTESI

- + Gestione della ricarica da remoto
- + Possibilità di ottimizzare la ricarica in presenza di fotovoltaico
- + Attivazione di card Rfid per ricariche autenticate

WALLBOX

Una nuova gamma per il target horeca

Proprio all'inizio di questo 2024 Wallbox ha lanciato eM4, il suo ultimo caricatore AC progettato da ABL, società tedesca acquistata lo scorso anno. Ideato per parcheggi pubblici, luoghi di lavoro e condomini, ma soprattutto per spazi ed esercizi commerciali proprio come i ristoranti, grazie all'hardware certificato ISO 15118 e conforme a Eichrecht, ma anche alla gestione avanzata dell'alimentazione, migliora i costi del ciclo di vita e garantisce la scalabilità futura. Disponibile sia a presa singola che doppia, consente di raggiungere fino a 22 kW di potenza e garantisce la gestione statica del carico fino a 100 caricabatterie e quella dinamica fino a 30, entrambe funzionanti tramite LAN wireless e con cavo. L'interfaccia LED mostra lo stato di carica di ciascuna presa connessa e l'installazione semplice permette di risparmiare tempo e ridurre i costi, sia per gli installatori sia per i gestori. Proprio queste caratteristiche contribuiscono a renderlo il caricatore ideale per chi ha necessità di aumentare l'autonomia del proprio EV durante una pausa pranzo veloce o una cena.

IN SINTESI

- + Gestione intelligente dell'energia
- + Possibilità di collegare fino a 100 ev-charger e fino a 30 con controllo dinamico del carico
- + Comoda interfaccia Led per comunicare lo stato della ricarica



EV-CHARGER EM4

ZCS

Dispositivi in AC e in DC per garantire massima versatilità

Qualora l'utilizzatore di un veicolo elettrico si trovi a stazionare presso strutture dove il tempo di ricarica è medio-breve o breve, come un ristorante, in linea di principio sarebbe preferibile avere a disposizione maggiori quantità di energia in modo da permettere una ricarica in tempi più rapidi. Per i ristoranti che volessero installare punti di ricarica, ZCS Azzurro propone in primo luogo la propria wallbox della serie CARO da 11 kW 3PH in AC, conforme al Modo 3 della normativa internazionale IEC 61851-1, dotata di cavo di Tipo 2 integrato, connettività WiFi, Bluetooth e Ethernet e protezioni da corrente residua 30 mA tipo A + 6 mA CC. Laddove la struttura di ristorazione fosse dotata dei necessari requisiti di rete e in particolare di potenza disponibile, ZCS propone anche una stazione in corrente continua di piccola taglia, della serie COREBOX da 30 kW 3PH in DC, installabile sia a parete sia su supporto da pavimento, dotata di connettore tipo CCS2. Questa soluzione è in grado di coniugare le caratteristiche tecniche e funzionali più importanti delle DC con un costo del dispositivo estremamente competitivo.

IN SINTESI

- + Wall box in AC smart con connettività Bluetooth e WiFi
- + Wall box in DC da 30 kW per garantire ricariche più veloci minimizzando l'impatto sul pod
- + Gamma completamente gestibile attraverso portale dedicato per rendicontare le ricariche



LA WALL BOX CORE IN DC

Insieme generiamo energia infinita

Abbiamo la tecnologia e le competenze per collegare i sistemi vehicle-to-grid al mondo delle comunità energetiche e degli schemi di autoconsumo diffuso. Grazie a Regalgrid®, la tecnologia brevettata alla base della piattaforma di servizi energetici integrati, i veicoli elettrici possono diventare nodi all'interno delle reti aperte, interconnesse, sostenibili, che guideranno la transizione verso l'energia del futuro.



REGALGRID GROUP

REGALGRID | bcer | cerbo | cocenera

www.regalgrid.com - smart@regalgrid.com - 0422 591702