

Wall box e fotovoltaico: soluzioni sofisticate e semplici da installare

IL MERCATO EVOLVE IMPLEMENTANDO FUNZIONALITÀ PIÙ EFFICACI E PIÙ INTUITIVE DA CONFIGURARE PER GARANTIRE IL MASSIMO EFFICIENTAMENTO DELLA RICARICA IN PRESENZA DI UN IMPIANTO A ENERGIA SOLARE. MA NON SOLO: UTENTI FINALI E SOPRATTUTTO IMPRESE SONO SEMPRE PIÙ ATTENTE AL TEMA DEL RISPARMIO ENERGETICO E ALLA RICERCA DI DISPOSITIVI IN GRADO DI MASSIMIZZARE LA CONVENIENZA

Dopo aver acquistato un BEV, l'81% degli utenti riferisce che l'esperienza di ricarica con la wall box domestica è migliore del previsto e la maggior parte (60%) afferma di essere rimasta piacevolmente sorpresa dalla facilità del processo di ricarica. Quasi la metà (48%) indica che il costo della ricarica domestica è inferiore alle aspettative, mentre il 40% afferma che la ricarica a casa è più veloce di quanto avevano preventivato. I risultati emersi da un sondaggio effettuato negli Stati Uniti da Escalent EVForward confermano, se ancora ce ne fosse bisogno, che la ricarica domestica, o meglio la possibilità di ricaricare un'auto elettrica nel proprio box, è ancora uno dei fattori deter-

minanti per coloro che decidono di approcciare l'elettrico. Se alla comodità di eliminare di fatto le soste al distributore si unisce il risparmio garantito dalla presenza di un impianto fotovoltaico per utilizzare energia da fonti rinnovabili, ci si ritrova con un pacchetto talmente conveniente da eclissare qualsiasi alternativa, non solo per gli utenti privati ma anche per le imprese che desiderano abbattere i costi, soprattutto in un momento storico così delicato e critico riguardo ai prezzi dell'energia.

Come è cambiato il mercato

Nel frattempo, la fotografia restituita dal settore si è modificata rapidamente. Terminati definitivamente gli effetti del Superbonus 110%, si è

tornati a una dimensione più realistica, legata a un business che cresce molto più lentamente ma in maniera più solida e che, come è facile prevedere, presenta alcuni picchi stagionali quando sostenuto da incentivi statali rivolti sia all'acquisto delle stazioni di ricarica, sia alle immatricolazioni di veicoli a zero emissioni. «Il mercato non è più quello vissuto durante il Superbonus 110%, il che è un bene: all'epoca si trattava di un mercato drogato» conferma Alex Corazzari, business development manager di Zaptec. «Oggi, pur trovandoci in una fase di crescita più lenta, stiamo operando in un mercato più solido, da cui ci aspettiamo tassi di crescita più realistici e sostenibili per una programmazione efficace del futuro. Si tratta quindi di una crescita più lenta,

AUTEL

Numerose funzioni per sfruttare al meglio l'energia green

Le wall box Autel offrono la possibilità di usufruire dell'energia prodotta da un impianto fotovoltaico, sfruttando anche l'elevata compatibilità con tutti i sistemi presenti nel mercato. Autel offre 3 diverse modalità di ricarica sfruttando l'energia prodotta da un impianto fotovoltaico: La Full Green Charging Mode, permette alla Wallbox di ricaricare l'auto sfruttando esclusivamente l'energia prodotta dall'impianto fotovoltaico. La Green Priority Charging Mode, permette la ricarica sfruttando l'energia prodotta dall'impianto fotovoltaico, a differenza della Full Green, questa modalità prevede un minimo di energia, configurabile dall'applicazione Autel charge, che la wall box può prelevare dalla rete nel momento in cui l'impianto fotovoltaico non produce abbastanza energia per alimentare sia la casa che la Wallbox. La Speed Priority Charging Mode, permette la

ricarica dall'unione dell'energia prodotta dall'impianto fotovoltaico, l'energia prelevabile dalla rete tenendo conto dei consumi di casa. Tramite l'App Autel Charge è possibile monitorare e configurare queste modalità, dando possibilità di scelta al cliente su come sfruttare l'energia prodotta dall'impianto fotovoltaico a seconda delle sue esigenze e volontà. Tutto questo è possibile con la semplice installazione del power meter, installato a monte dell'impianto di casa e fotovoltaico, che offre la possibilità di monitorare i consumi di casa e le potenze in gioco in tempo reale, bilanciando il tutto a seconda dei carichi che vengono usati in casa. Il power meter è di semplice installazione, sfrutta la connessione RS485 per comunicare con le wall box e bilanciare l'energia.

LE WALL BOX
ELITE E
AC COMPACT



IN SINTESI

- + Programmi dedicati al fotovoltaico
- + Bilanciamento dinamico del carico
- + App dedicata per configurare gli scenari in base all'energia prodotta

gamma della wallbox Amtron 4You, rafforzando così la propria attenzione verso questa tipologia di utenza. Per supportarla al meglio, lanceremo in Italia, nel quarto trimestre, un portale dedicato e metteremo a disposizione specialisti nelle aree di riferimento per aiutare privati e piccole e medie imprese a scegliere la soluzione di ricarica più adatta alle loro esigenze. L'approccio, però, non si limiterà alla semplice installazione della wallbox, ma includerà anche la sua integrazione con inverter e impianti fotovoltaici, permettendo di sfruttarne al massimo il potenziale. L'integrazione con inverter, sistema di accumulo e impianto fotovoltaico è uno dei grandi macrotrend che già da tempo incidono sul passaggio all'elettrico, garantendo una maggiore convenienza nell'utilizzo quotidiano dell'auto. Questo ecosistema, per alcune aziende, è diventato un connubio imprescindibile, tanto da legare la vendita dell'EV-charger all'impianto fotovoltaico quasi in rapporto 1:1. Esempio perfetto di questo approccio è quello messo in campo da Sungrow, come racconta Luigi Cristo, sales manager EV-charging: «La politica commerciale di Sungrow segue logiche specifiche per quanto riguarda il segmento delle wallbox AC: per questa tipologia di prodotti, la nostra azienda opera esclusivamente attraverso il canale dei distributori, ma è talmente focalizzata sul tema dell'autoconsumo e dell'efficiamento energetico che la maggior parte delle vendite effettuate tramite questo canale è legata all'acquisto di impianti fotovoltaici con inverter Sungrow. Siamo quindi orientati su un'offerta "all-in-one" in grado di garantire massima compatibilità e facilità di installazione. Questo trend è la conseguenza di una strategia commerciale e di un reale bisogno dei clienti, i quali preferiscono acquistare questa tipologia di prodotti abbinandoli alla realizzazione del proprio impianto fotovoltaico. Per questo motivo, Sungrow e la sua rete di distributori preferiscono offrire pacchetti completi agli installatori, includendo la wallbox come accessorio dell'inverter». Oggi i distributori sono molto più propensi a promuovere un ecosistema completo e perfettamente compatibile. Una tendenza vera per gli impianti residenziali che si conferma anche nel segmento C&I, ove dispositivi di ricarica in DC legati ad impianti fotovoltaici di dimensioni più generose risultano particolarmente interessanti per le aziende che non solo vogliono sfruttare l'energia prodotta per ricaricare i veicoli dei propri dipendenti, ma

ma certamente più salutare e senza sorprese. Dal nostro punto di vista, stiamo spingendo molto sul target aziendale, proprio perché intendiamo sfruttare il recente decreto con cui il governo ha deciso di incentivare l'acquisto di auto elettriche come veicoli aziendali a uso promiscuo. Questo anche perché abbiamo un prodotto che risponde al 100% alle esigenze di installazione presso uffici e target C&I in generale, ma soprattutto perché è un prodotto orientato al futuro, capace di espandere il progetto in una fase successiva e con caratteristiche che ne facilitano notevolmente l'installazione». Un mercato sicuramente più lento ma anche più solido e che va presidiato in maniera proattiva. Il processo di elettrificazione, seppur meno rapidamente del previsto, è destinato a procedere come confermato dagli obiettivi europei, e gli utenti privati continueranno a giocare un ruolo fondamentale. Per questo motivo, i produttori continuano a investire per massimizzare la facilità di utilizzo e di installazione dei propri dispositivi, oltre che puntare su soluzioni sempre più attente al risparmio energetico. «Il target domestico, secondo il nostro feedback, è in calo e difficilmente tornerà ai livelli del Superbonus» conferma Marco Di Carlo, amministratore delegato di Mennekes Italia. «Tuttavia, si tratta di un quadro ormai ben delineato, che abbiamo imparato a conoscere. Questo andamento evidenzia un mercato caratterizzato da una crescita discontinua, fortemente influenzato dalle campagne di incentivazione governative. Nonostante ciò, il segmento degli utenti privati rimane per noi un target prioritario, su cui continueremo a focalizzarci. È un pubblico che necessita di supporto e accompagnamento lungo un percorso di elettrificazione che non sarà né semplice né breve, ma che proseguirà in modo costante. A conferma di questo impegno, Mennekes ha recentemente introdotto nella propria

BTICINO

Un contatore smart per massimizzare l'autoconsumo

IL CONTATORE IME

I contatori IME distribuiti da BTicino rappresentano l'accessorio ideale per la ricarica elettrica con energia solare, essendo compatibili con impianti fotovoltaici. Possono essere abbinati alle colonnine elettriche della gamma Green'Up (in particolare le Green'Up Premium e le Green'Up One) in ambito residenziale. La funzione di questi prodotti è quella di load balancing (gestione del carico): consentono infatti di distribuire la potenza disponibile in modo ottimale, in modo da poter ricaricare ogni veicolo elettrico entro i limiti di capacità disponibile. Nel contesto domestico, ad esempio, questa funzione fa sì che non si generino blackout quando sono in uso più elettrodomestici insieme.

Essendo bidirezionali, i contatori IME sono in grado di riconoscere la produzione di energia elettrica dal consumo. Di conseguenza, in caso di produzione, la colonnina erogherà i kW massimi mentre in caso di consumo (prelievo energia dal POD) la colonnina si limiterà ad erogare i kW residui per evitare i blackout.



IN SINTESI

- + Supporta funzione di load balancing
- + Contatore bidirezionale per ottimizzare la ricarica
- + Compatibili anche con la gamma di ev-charger Green'Up

anche, all'occorrenza, per offrire un servizio, magari a pagamento, per coloro che frequentano un parcheggio privato ad accesso pubblico. «Attualmente, il target su cui abbiamo maggiori riscontri, in base ai feedback ricevuti, è costituito dagli utenti privati. Le wallbox AC vengono infatti acquistate principalmente insieme a impianti domestici di taglia residenziale. Le wallbox in corrente continua (DC), invece, sono compatibili con gli inverter Sungrow di taglia commerciale da 30 kW in su. Questo ci garantisce una crescita significativa anche nel segmento aziendale (C&I), dove è possibile realizzare infrastrutture di ricarica con un mix di soluzioni che prevede l'affiancamento di wallbox in corrente continua

da 30 kW a stazioni da 120-180 kW, il tutto garantendo piena compatibilità con gli inverter C&I installati. Questo modello risulta particolarmente adatto alle aziende interessate a ricaricare la flotta aziendale, a vendere il servizio di ricarica agli utenti in visita o a condividerlo all'interno di parcheggi privati ad accesso pubblico».

Autoconsumo: cresce la cultura verso infrastrutture più efficienti

Temi come l'autoconsumo e l'efficiamento energetico, qui inteso come garanzia di maggior convenienza nell'utilizzo di energia rinnovabile per alimentare un'auto elettrica, sono temi sempre più diffusi, sia tra gli utenti privati sia tra i fleet manager e gli energy manager delle imprese. Complice una situazione globale in cui i rincari energetici possono giocare un ruolo determinante sui bilanci di un'attività, la possibilità di risparmiare integrando un impianto fotovoltaico e installando degli EV-charger ottimizzati per l'integrazione con quest'ultimo è un'opportunità che molti stanno prendendo in considerazione e su cui, rispetto al passato, c'è molta più consapevolezza. «Il tema dell'autoconsumo e dell'efficiamento energetico è diventato sempre più rilevante. Rispetto al passato, non è più necessario spingere questi concetti per incentivare le installazioni, poiché si è diffusa una maggiore consapevolezza tra utenti privati e presso le aziende» conferma Di Carlo. «Abbiamo riscontrato un interesse crescente e interlocutori più preparati, anche nel contesto delle PMI. Questo cambiamento è stato particolarmente evidente durante l'ultima edizione di KEY, dove molti utenti di auto elettriche hanno dimostrato maggiore familiarità con concetti come i kilowatt e l'autoconsumo. Più che promuovere ulteriormente questi temi, riteniamo fondamentale presidiare il settore e farci trovare pronti con soluzioni su misura per rispondere a questa nuova domanda». Un trend di maggiore consapevolezza confermato anche da Corazzari: «Finalmente, la cultura dell'efficiamento e dell'autoconsumo è molto più diffusa. Stiamo vivendo un momento storico in cui la consapevolezza su questi temi sta crescendo rapidamente. Oggi, facility manager e responsabili aziendali conoscono l'argomento e sono particolarmente interessati alle soluzioni che possono aiutarli a raggiungere gli obiettivi di sostenibilità. Non è ancora scontato per tutti,

HANNO DETTO



«INTEGRAZIONE CON FV FONDAMENTALE IN OTTICA FUTURA» Alex Corazzari, business unit development di Zaptec

«Questa sarà una feature fondamentale, soprattutto in ottica futura. Spesso si commette l'errore di pensare, anche in Italia, che la colonnina serva unicamente per ricaricare l'auto, ma non è così. Un EV-charger smart è molto di più: la possibilità di integrare la stazione di ricarica con sistemi di accumulo e con altri dispositivi smart all'interno dell'ecosistema domotico domestico è fondamentale per offrire all'utente una soluzione completa».



«COSTI DELL'ENERGIA E PREZZI IN CALO DELLO STORAGE STANNO INCIDENDO SUL MERCATO» Luigi Cristo, sales manager EV-charger di Sungrow

«Si sta verificando un vero e proprio cambio di paradigma, determinato da una maggiore attenzione all'autoconsumo, probabilmente incentivata dall'aumento dei prezzi dell'energia, ma anche dalla riduzione dei costi dei sistemi di accumulo. Negli ultimi tre anni, abbiamo praticamente dimezzato i prezzi, rendendoli molto più accessibili in tutti i segmenti di mercato. Questo ha portato molte persone a considerare concretamente questa soluzione».



«CULTURA DELL'AUTOCONSUMO SEMPRE PIÙ DIFFUSA» Marco Di Carlo, amministratore delegato di Mennekes

«Il tema dell'autoconsumo e dell'efficiamento energetico è diventato sempre più rilevante. Rispetto al passato, non è più necessario spingere questi concetti per incentivare le installazioni, poiché si è diffusa una maggiore consapevolezza tra utenti privati e presso le aziende. Abbiamo riscontrato un interesse crescente e interlocutori più preparati, anche nel contesto delle PMI».

ma il livello di consapevolezza è sicuramente più elevato. Le aziende, inoltre, sono molto attente a questi aspetti, soprattutto considerando i costi energetici attuali. L'ottimizzazione delle infrastrutture aziendali è una priorità, con un forte interesse per il fotovoltaico e la possibilità di ricaricare le flotte aziendali utilizzando fonti rinnovabili». Questi trend sono sostenuti anche da diversi fattori che negli ultimi anni hanno inciso sul mercato. Da una parte il prezzo dei sistemi di accumulo, calato in maniera importante, dall'altro un costo delle bollette in continuo aumento che rende gli investimenti in questo tipo di infrastrutture ancora più convenienti, come spiega Luigi Cristo: «La cultura dell'autoconsumo sta iniziando a svilupparsi in modo significativo. Essendo Sungrow un marchio che copre l'intera gamma di prodotti con un'offerta dedicata, riceviamo molte richieste. La sensibilità verso questo

tema è cresciuta sia in ambito domestico sia nel settore aziendale, specialmente tra le imprese di logistica, che puntano a ridurre i costi, e tra le realtà che operano nel trasporto pubblico locale (TPL). In questi contesti, collegare la stazione di ricarica a un impianto fotovoltaico con inverter e accumulo può garantire un risparmio significativo. Stiamo vivendo un vero e proprio cambio di paradigma, determinato da una maggiore attenzione all'autoconsumo, probabilmente incentivata dall'aumento dei prezzi dell'energia, ma anche dalla riduzione dei costi dei sistemi di accumulo. Questo ha portato molti clienti a considerare concretamente questa soluzione».

La risposta dei produttori

Se è vero che ormai da tempo esistono diversi modelli di wall box che prevedono configurazioni e funzionalità specifiche per l'ottimizzazione del-

CIRCONTROL

Ev-charger versatile e compatto

L'Ehome 5 è stata progettata per sfruttare l'energia prodotta da un impianto fotovoltaico per caricare un veicolo elettrico. Grazie alla sua facile installazione, consente di ottimizzare un'installazione fotovoltaica nuova o esistente. La wall box offre tre modalità. Just Green ricarica utilizzando solo l'energia in eccesso prodotta dai pannelli; Smart Mix combina energia fotovoltaica e quella prelevata dalla rete; mentre la modalità "Boost" utilizza tutta la potenza disponibile per accelerare i tempi di ricarica. Inoltre, la nuova Ehome 5 consente di sfruttare la produzione fotovoltaica, anche quando non è sufficiente per caricare il veicolo. Ad esempio può fornire

alla rete l'energia prodotta dai pannelli solari, oppure può monitorare il consumo e regolare automaticamente la domanda di energia per prevenire eventuali blackout. Ehome 5 sfrutta un'app basata su cloud per autenticare, gestire e monitorare le sessioni di ricarica. Inoltre, l'app consente di programmare le sessioni in base all'orario. Inoltre, fornisce una rapida installazione grazie alla sua compatibilità con la piattaforma di gestione di Circontrol, Cosmos oppure con qualsiasi altro sistema back-office. La stazione di ricarica inoltre è compatibile con qualsiasi inverter sul mercato e non necessita integrazioni con quest'ultimo perché misura la produzione fotovoltaica in tempo reale.

IN SINTESI

- + Wall box di nuova concezione progettata per massimizzare l'autoconsumo
- + Compatibile con qualsiasi inverter sul mercato
- + Gestione semplice e intuitiva attraverso piattaforma cloud

LA WALL BOX EHOME5



GO-E

Semplicità di utilizzo e qualità costruttiva

Il go-e Charger Gemini flex può utilizzare l'energia in eccesso del proprio impianto fotovoltaico per la ricarica, anche con la commutazione automatica di fase per migliorare l'efficienza e i tassi di autoconsumo. La realizzazione della ricarica surplus tramite il go-e Controller o le interfacce aperte di go-e Charger (API, MODBUS TCP, OCPP 1.6) è molto semplice e intuitiva grazie all'app gratuita e la documentazione liberamente accessibile. Il sistema è inoltre compatibile con numerosi altri sistemi di gestione dell'energia e applicazioni smart home. go-e Charger Gemini flex riconosce le fluttuazioni dei prezzi dei fornitori di energia integrati nell'app 24 ore su 24. Quando necessario, la ricarica con surplus fotovoltaico può essere combinata

LA WALL BOX GEMINI CHARGER E IL GO-E CONTROLLER



IN SINTESI

- + Wall box compatta e facile da utilizzare
- + App dedicata che permette di programmare l'utilizzo in modo intuitivo
- + Compatibilità con go-e controller per ottimizzare l'impiego di rinnovabili

anche con l'energia dalla rete, in modo da garantire il raggiungimento di un carico minimo entro un orario prefissato. In questo modo, l'utente può rimanere assicurato che la sua auto sarà carica nel momento richiesto, a prescindere dalle circostanze. In alternativa, anche l'EMS di un partner di integrazione go-e può essere utilizzato a questo scopo, mentre sistemi di backend come Monta o road.io possono sfruttare l'interfaccia OCPP nativa per controllare la ricarica con l'energia solare in maniera completamente automatica. Le soluzioni di ricarica go-e made in Austria convincono quindi soprattutto per la loro qualità e facilità d'uso, proponendo ad aziende e privati un enorme potenziale di risparmio attraverso la ricarica smart.

INGETEAM

Soluzioni efficienti e adatte al segmento C&I

Fusion di Ingeteam, disponibile nella versione wall e street, offre soluzioni di ricarica a doppia presa fino a 22kW in AC, ideali per condomini, parcheggi aziendali, centri commerciali, ristoranti e tutte le varie strutture ricettive. È dotata del sistema di comunicazione Ethernet, WiFi e 4G ed è compatibile con oltre 70 backend via OCPP, permettendo una gestione avanzata e sicura della ricarica dei veicoli elettrici. Dal punto di vista dell'autenticazione è possibile gestire le ricariche in assenza di connessione, tramite tessera RFID dedicata. Considerando il mondo della ricarica pubblica, FUSION integra tutte le funzionalità richieste come il lettore di carte di credito, il riarmo automatico in caso di errori e il QR code dinamico per transazioni sicure. Per soddisfare anche le esigenze anche della ricarica privata, FUSION incentiva l'autoconsumo e sfrutta al massimo l'energia prodotta dai pannelli fotovoltaici. Grazie allo Smart DLM 2.0, infatti, il caricatore è in grado di sfruttare l'energia prodotta dall'impianto FV e non utilizzata senza necessità di richiedere aumenti di potenza da rete. Il Web Manager integrato permette di configurare velocemente il singolo punto o il sito di ricarica composto da più colonnine, oltre ad accedere a tutte le funzionalità di configurazione del prodotto senza dover utilizzare tool o strumenti esterni. Ingeteam dispone anche di un sistema di monitoraggio centralizzato "Cloud Manager", in grado di aggregare i dati di consumo di flotta, per una gestione automatica di tutto il parco veicoli in carica per avere una visione completa dei consumi, anche in ottica di reporting ESG, con la visione della quantità di CO2 risparmiata in tempo reale. Ingeteam

offre ai propri clienti un'assistenza post-vendita sul territorio grazie ai propri partner e corsi di formazione a tutti quegli installatori che vogliono rendersi autonomi nell'installazione, configurazione e manutenzione dei prodotti a marchio Ingeteam che vendono ai loro clienti.

IN SINTESI

- + Smart DLM 2.0 per sfruttare al massimo l'energia prodotta da fotovoltaico
- + Web manager integrato per configurare le stazioni
- + Monitoraggio centralizzato via Cloud per la gestione delle flotte

I DISPOSITIVI DELLA GAMMA FUSION

MENNEKES

La nuova gamma Amtron 4You, pensata per l'efficiamento energetico

Amtron 4You rappresenta un'innovazione nel campo della gestione dell'energia solare. Progettata per ottimizzare l'autoconsumo e massimizzare l'efficienza degli impianti fotovoltaici, la wall box di Mennekes è ideale per chi desidera ridurre la propria dipendenza dalla rete elettrica e sfruttare al massimo l'energia prodotta dal proprio impianto solare. Il modello Amtron 4You 300 è ideale per chi desidera una ricarica semplice ed efficiente con l'energia solare. La wall box permette di sfruttare l'energia prodotta dal proprio impianto fotovoltaico senza necessità di un sistema di gestione energetica domestica (HEMS). Grazie a un contatore esterno, è possibile monitorare e utilizzare l'energia in eccesso prodotta dal fotovoltaico. Amtron 4You è compatibile con qualsiasi impianto, indipendentemente dall'inverter installato, confermandosi come una soluzione versatile e facilmente integrabile. Grazie alla sua capacità di monitorare e gestire l'energia in modo preciso, aiuta a massimizzare l'autoconsumo, riducendo i costi energetici e aumentando l'efficienza complessiva dell'impianto fotovoltaico.

LA WALL BOX AMTRON 4YOU



IN SINTESI

- + Piena compatibilità con impianti già esistenti
- + Ideale per il segmento domestico e aziendale
- + Interfaccia wizard ottimizzata per semplificare l'installazione

ORBIS

Un contatore smart per massimizzare l'autoconsumo

Il Sistema VIARIS Solar di ORBIS permette di ricaricare l'auto gratuitamente utilizzando l'energia prodotta dall'impianto fotovoltaico. Ciò è possibile abbinando all'installazione di una stazione di ricarica VIARIS un contatore di energia bidirezionale CONTAX VIARIS Solar, monofase o trifase che comunica via modbus o, se l'inverter installato è ibrido e si dispone di un sistema di accumulo, è possibile mettere direttamente in comunicazione la stazione di ricarica con l'inverter compatibile con VIARIS, così da poter disporre di tutte le informazioni sui consumi e l'energia prodotta, consentendo una gestione più efficiente dell'energia elettrica generata e immagazzinata. Entrambi i sistemi permettono di ricaricare il veicolo elettrico in tre modi diversi. Modalità Solare: la ricarica avviene solo quando c'è sufficiente produzione fotovoltaica. Per la ricarica non viene mai prelevata energia dalla rete distributiva. Modalità Ibrida: la ricarica avviene quando c'è abbastanza energia solare e, in caso contrario, viene completata con un prelievo minimo dalla rete distributiva per garantire la chiusura del ciclo. Modalità Rete+Solare: la ricarica avviene utilizzando in contemporanea l'energia fotovoltaica e quella della rete distributiva, può essere selezionata quando è necessaria la massima velocità di caricamento. Le modalità sono selezionabili a scelta in qualsiasi momento dall'utente tramite l'App e-Viaris.

IN SINTESI

- + 3 differenti modalità per ottimizzare l'autoconsumo in base alle esigenze
- + App dedicata per monitorare i consumi
- + Contatore bidirezionale Contax viaris Solar per garantire piena compatibilità del sistema

IL SISTEMA VIARIS SOLAR



le ricariche in presenza di un impianto fotovoltaico, è altrettanto vero che i produttori hanno continuato a investire per rendere questa integrazione sempre più semplice da implementare in fase di installazione e ancora più user-friendly per l'utente che desidera programmare la ricarica nella maniera a lui più consona. Stiamo assistendo a un mercato sempre più orientato verso prodotti smart, con ampia compatibilità anche con impianti terze parti già installati, facili da configurare e in grado di integrarsi perfettamente con altri elettrodomestici intelligenti. «Autoconsumo ed efficientamento energetico sono argomenti su cui c'è grande attenzione» conferma Alex Corazzari. «La gamma Zaptec prevede nativamente la possibilità di integrazione con impianti fotovoltaici attraverso un energy manager o altri dispositivi IoT via cloud. Questa sarà una feature fondamentale, soprattutto in ottica futura. Spesso si commette l'errore di pensare, anche in Italia, che la colonnina serva unicamente per ricaricare l'auto, ma non è così. Un EV-charger smart è molto di più: la possibilità di integrare la stazione di ricarica con sistemi di accumulo e con altri dispositivi smart all'interno dell'ecosistema domotico domestico è fondamentale per offrire all'utente una soluzione completa, focalizzata sull'efficientamento energetico. Probabilmente siamo solo agli inizi di questa evoluzione, ma nel prossimo futuro questa caratteristica diventerà imprescindibile, non solo per le aziende ma anche per il segmento domestico. In questo scenario, gli incentivi nazionali saranno determinanti per stimolare la domanda di infrastrutture di ricarica e l'immatricolazione di veicoli a zero emissioni. Ovviamente parliamo di incentivi sostenibili, evitando gli errori commessi in passato con il Superbonus». «Cavalcare concetti come autoconsumo ed efficientamento energetico per Sungrow è fondamentale ed è una priorità che l'azienda condivide al 100%» conferma Luigi Cristo di Sungrow. «Questo vale sia in ambito residenziale sia nel segmento C&I, dove spesso installiamo grandi impianti fotovoltaici in grado di restituire una parte significativa dell'energia prodotta per la ricarica dei veicoli, oppure per la vendita di energia attraverso il servizio di ricarica a pagamento. L'autoconsumo è essenziale e il cerchio dell'ecosistema Sungrow si chiude proprio con i sistemi di accumulo, sia per il residenziale sia per il settore industriale. Il nostro PowerStack, ad esempio, dispone di una batteria da 229 kWh. Queste configurazioni garantiscono vantaggi su cui stiamo investendo in modo significativo, anche attraverso la produzione di una documentazione che illustri chiaramente ai clienti i benefici di questi ecosistemi. Inoltre, abbiamo lavorato per sviluppare processi di installazione estremamente semplici: in ambito domestico, ad esempio, basta collegare gli elementi per ottenere una configurazione automatica e integrare la wallbox AC sulla piattaforma iSolarCloud, la quale consente all'utente di gestire l'intero impianto».

Come evolvono gli EV-charger

Programmi versatili per ottimizzare l'utilizzo dell'energia solare in base alle esigenze del cliente, app dedicate, configurazione da remoto, piattaforme cloud e soluzioni per semplificare al massimo l'installazione e la messa in opera delle stazioni. Questi sono alcuni dei punti cardine su cui punta l'offerta di mercato per rispondere sia alle esigenze del target domestico, sia del segmento C&I, dove le wall box da 22 kW in AC

PLUS EV-CHARGE

Wall box smart per residenziale e ricarica condivisa

La nuova wall box W780Evo è caratterizzata da un design minimal con scocca in acciaio Inox e la presenza di un display Lcd da 7 pollici che supporta la ricarica tramite Live QRcode, oltre a prevedere la predisposizione per il Pos dedicato ai pagamenti. La wall box è disponibile in versione monofase fino a 7,4 kW e trifase con potenza fino a 22 kW. Può integrare uno o due connettori di Tipo 2 sia con presa sia con cavo fisso per facilitare le operazioni di ricarica. La configurazione può essere effettuata tramite app dedicata, mentre l'hardware supporta il protocollo OCPP 2.0.1 per la gestione di infrastrutture con più charging point ed è predisposto per l'integrazione dello standard Plug & Charge. La wall box può essere collegata all'impianto fotovoltaico tramite il contatore generale, leggere quello che è l'eccesso di produzione dell'impianto fotovoltaico (con la possibilità di interfacciarsi anche con la batteria di accumulo) e permette di ricaricare la vettura utilizzando unicamente l'energia prodotta da fotovoltaico.

LA WALL BOX W780EVO



IN SINTESI

- + Design solido e distintivo con scocca in alluminio
- + Display da 7 pollici con Live QRcode
- + Possibilità di ottimizzare la ricarica in presenza di fotovoltaico

SCAME

La ricarica da fotovoltaico a portata di app



LA WALL BOX BE-W [2.0]

IN SINTESI

- + 3 modalità di ricarica per ottimizzare l'impiego di rinnovabili
- + Dynamic power management per evitare blackout accidentali e garantire la ricarica
- + Prodotto made in Italy disponibile in tre versioni

Le wall box per la ricarica della serie BE-W [2.0] sono compatibili con tutte le tipologie di impianti fotovoltaici e, a seconda delle versioni, LITE, BUSINESS e PRO sono fruibili ad accesso libero o controllato, e possono essere gestiti anche tramite il Management System Scame oppure essere collegati ad un back end OCPP.

Nelle versioni LITE, destinate ad un utilizzo prettamente domestico, la stazione di ricarica può essere gestita in maniera facile ed intuitiva tramite l'app dedicata Scame E-Mobility (disponibile sia per Android che iOS). La stazione legge i consumi domestici adeguando la carica destinata all'auto in modo da non fa scattare il contatore di casa e, in fase di installazione non necessita di un contatore esterno aggiuntivo per questa funzione. Grazie alla app gli utenti possono monitorare la ricarica in tempo reale, gestire le singole ricariche, oppure calendarizzarle e programmarle, ottenere una reportistica puntuale delle attività effettuate, ma soprattutto gestire le modalità di funzionamento del Dynamic Power Management potendo selezionare la fonte di energia più conveniente in quel dato momento, soegliendo fra queste 3 modalità: Full: utilizza la potenza disponibile dalla rete e la potenza generata dall'impianto locale di produzione da fonte rinnovabile; Eco-smart: utilizza la potenza generata dalla fonte rinnovabile più un contributo minimo dalla rete, predefinito ma incrementabile dall'utente, per sofferpire ad eventuali cali di potenza, garantendo così continuità di carica; Ecoplus: Utilizza la potenza generata dal solo impianto di produzione locale da fonte rinnovabile.

Progettato e realizzato in Italia da Scame, pioniera da oltre 20 anni nel settore della mobilità elettrica.

rappresentano una soluzione particolarmente vantaggiosa per ricaricare veicoli che vengono lasciati in sosta durante le ore lavorative in azienda. «L'intera gamma Amtron 4You, nelle varianti 300, 500 e 4Business 700, è predisposta per l'integrazione con impianti fotovoltaici» spiega Marco Di Carlo. «Questi modelli consentono una ricarica esclusivamente alimentata da energia rinnovabile, permettono di combinare la ricarica con l'energia prelevata dalla rete per garantire un'autonomia minima del veicolo e offrono la possibilità di programmare le sessioni tramite app, ottimizzando l'utilizzo nelle fasce orarie più convenienti, in particolare quando la produzione solare è più elevata. Un aspetto distintivo dei modelli 4You 300, 500 e 4Business 700 è la possibilità di preimpostare scenari personalizzati: ogni volta che l'auto viene collegata,

basta un semplice tocco per attivare la modalità di ricarica desiderata. Gli scenari possono essere salvati per singolo utente, rendendo la gestione particolarmente efficiente nel caso di wallbox condivise, come nelle abitazioni multifamiliari o nei contesti aziendali con visitatori occasionali. L'app delle wallbox opera tramite cloud, eliminando il vincolo della prossimità e consentendo la gestione da remoto. Il nostro team dedicato lavora costantemente per ampliare le funzionalità disponibili, anche sulla base dei feedback dei clienti, assicurando un'evoluzione continua della tecnologia». La gamma di wall box proposta da Zaptec punta invece su alcune soluzioni innovative particolarmente interessanti per infrastrutture dove sono previsti più punti di ricarica (ad esempio presso i condomini) e che consentono il collegamento a un meter via cloud, evitando la

SONNEN

Un sistema smart "all in one"

Una stazione di ricarica perfettamente integrata con il sistema di accumulo sonnenBatterie: il box "intelligente" sonnenCharger consente di caricare le auto elettriche in modo rapido e automatico, sfruttando l'energia solare autoprodotta dal sistema fotovoltaico e immagazzinata dalla sonnenBatterie. A seconda delle esigenze, l'utente può scegliere tra tre diverse modalità di funzionamento: Power Mode, per ricaricare l'auto velocemente con la potenza massima disponibile; Smart Mode per utilizzare il più possibile la corrente autoprodotta: sonnenCharger ottimizza infatti il processo di ricarica in base all'orario di partenza, all'energia solare e al consumo di energia per garantire che l'auto sia completamente carica in tempo utile. E infine la modalità Eco Mode per utilizzare esclusivamente il surplus dell'impianto fotovoltaico e massimizzare l'autoconsumo della corrente prodotta. Il ciclo di carica si può controllare o modificare direttamente e in tempo reale attraverso la sonnen App, di utilizzo semplice e intuitivo.



IN SINTESI

- + Sistema all in one con accumulo per supportare l'efficienza energetica
- + 3 programmi di utilizzo
- + Sonnen App con interfaccia intuitiva per massimizzare la semplicità di utilizzo

SUNGROW

Ricarica intelligente ed ecosostenibile

La wall box Sungrow AC22E-01 rappresenta una soluzione avanzata e versatile per la ricarica di veicoli elettrici, progettata per garantire massima affidabilità e sicurezza. Compatibile con tutti gli inverter ibridi Sungrow, permette di sfruttare energia da fonti rinnovabili ottimizzando l'autoconsumo e riducendo significativamente i costi energetici.

Grazie alla configurabilità della potenza massima di ricarica (11 kW o 22 kW), AC22E-01 si adatta perfettamente a diverse esigenze applicative, residenziali e commerciali. L'integrazione con inverter Sungrow consente una gestione intelligente dell'energia tramite bilanciamento automatico dei carichi e protezione efficace da sovraccarichi.

Dotata di interfaccia utente intuitiva, è possibile avviare la ricarica tramite Plug & Play, RFID-card o App dedicate (iSolarCloud e iEnergy Charge), monitorando in tempo reale consumi e performance. L'apparecchio supporta anche l'aggiornamento firmware OTA e comunicazione OCPP 1.6J, garantendo massima flessibilità operativa.

La wallbox offre un grado di protezione IP65, garantendo un funzionamento sicuro sia indoor che outdoor, con estrema facilità di installazione a parete o su piedistallo.



IN SINTESI

- + Potenza massima configurabile
- + Interfaccia utente intuitiva
- + Attivazione Plug & Play, via Rfid card o app dedicata

VELTIUM

LITE Uno e POINT Dot, una gamma pronta per il solare

I caricabatterie LITE Uno e POINT Dot, progettati, sviluppati e prodotti in Spagna da Veltium, ottimizzano l'uso dell'energia solare per la ricarica dei veicoli elettrici, massimizzando l'autoconsumo e riducendo la dipendenza dalla rete, favorendo una mobilità più efficiente. Gli ev-charger regolano automaticamente la potenza di ricarica in base alla produzione fotovoltaica e al consumo in tempo reale, permettendo di sfruttare l'energia solare per ridurre i costi ed evitando sovraccarichi grazie al bilanciamento intelligente della carica. Le due soluzioni rispondono a esigenze diverse. LITE Uno è ideale per abitazioni con impianti fotovoltaici, consente di gestire l'autoconsumo e dare priorità alla ricarica con energia solare. Configurabile in modalità mista o 100% solare, è programmabile e gestibile da remoto tramite l'App Veltium, massimizzando l'indipendenza energetica grazie a un design compatto e a un'installazione semplice. POINT Dot invece è progettata per spazi pubblici: questo caricabatterie dal design minimalista ottimizza la ricarica con energia solare in aziende e aree commerciali. È robusto, affidabile e dotato di connettività avanzata, integrabile tramite OCPP con qualsiasi piattaforma di gestione dei punti di ricarica sul mercato. Entrambi i modelli sono progettati per garantire un'installazione semplice e intuitiva. Inoltre, il servizio di assistenza tecnica specializzata di Veltium è sempre disponibile per risolvere qualsiasi dubbio di installatori e utenti.

GLI EV-CHARGER LITE UNO (A SX) E POINT DOT



IN SINTESI

- + Due modelli adatti rispettivamente all'utilizzo residenziale e aziendale
- + App per massimizzare il consumo di energia rinnovabile
- + Design robusto e compatibilità con protocollo OCPP

VISSMANN

Un complemento perfetto per FV con storage

Disponibile in due versioni diverse, monofase e trifase, il nuovo modello di ev-charger Viessmann, la wall box VECO4 Smart, può essere installato in ambito domestico, alberghiero e commerciale, rappresentando, grazie al suo pregevole design, una soluzione ideale per garantire una ricarica in AC veloce e sicura dei veicoli elettrici. La soluzione di ricarica intelligente Viessmann prevede tre taglie regolabili di potenza: 7,4 kW monofase, 11 e 22 kW trifase; la presenza di una presa di Tipo 2 senza cavo; Led di stato e display Lcd a colori; interfaccia LAN e Wi-Fi per configurazione e monitoraggio; interfaccia Rfid e 3 cards include; controllo dinamico dei carichi prevedendo apposito energy meter esterno; la possibilità di installazione a parete o su piedistallo e la possibilità di collegare più unità. Per sfruttare appieno le qualità della nuova colonnina di ricarica e trarre il massimo vantaggio, Viessmann offre la possibilità di installazione assieme a un impianto fotovoltaico incaricato della produzione dell'energia elettrica. In questo modo si potrà avere la possibilità di autoprodurre energia per la propria abitazione e ricaricare il proprio mezzo senza ulteriori spese.



IN SINTESI

- + Interfaccia Lan e via Wi-Fi per monitoraggio da remoto
- + Attivazione via Rfid
- + Supporta il controllo dinamico del carico

necessità di tirare cavi che potrebbero complicare l'installazione: «La nostra gamma prevede due EV-charger: uno più orientato all'uso domestico e uno per l'utilizzo professionale» spiega Corazzari. «Entrambi sono disponibili in un'unica versione e operano nel medesimo range di potenza, ovvero in AC fino a 22 kW. Lo stesso vale per l'integrazione con il fotovoltaico: entrambi gli hardware si collegano a un energy manager tramite API e si integrano in un sistema di efficientamento energetico, tenendo conto anche dei consumi di altri elettrodomestici. Questo permette di operare in sinergia con pompe di calore e sistemi di accumulo, offrendo una soluzione capace di rispondere anche alle future esigenze dei clienti. I nostri caricatori sono prodotti di alta gamma, con un'attenzione particolare alla qualità dei materiali e dei componenti. Questo ci consente di offrire 5 anni di garanzia sul prodotto. Siamo molto apprezzati in Europa non solo per l'utilizzo intuitivo della stazione, ma anche per la facilità di installazione, sia in ambito domestico sia aziendale. La presenza di una piastra posteriore, nel caso del caricatore a utilizzo profes-

sionale, semplifica notevolmente l'installazione: una volta cablata e fissata al muro, il caricatore si fissa rapidamente. Un altro aspetto rilevante è la connettività 4G integrata: dove disponibile una connessione Internet, il dispositivo è subito operativo senza costi aggiuntivi. Inoltre, il sistema può switchare automaticamente da monofase a trifase, una funzione utile in contesti con molte auto in ricarica, garantendo una distribuzione ottimale dell'energia. Altra caratteristica distintiva è il bilanciamento dinamico del carico. Zaptec lo supporta in modo particolarmente innovativo: invece di richiedere un collegamento fisico tra il meter e il caricatore, utilizza un dispositivo chiamato Zaptec Sense, che si connette al cloud tramite Wi-Fi o Ethernet. Questo elimina la necessità di cavi aggiuntivi e consente la gestione a distanza, rendendo l'installazione ancora più semplice. L'unico cavo necessario rimane quello di alimentazione della stazione». La possibilità di gestire comodamente la wall box anche se installata in ambienti privi di connessione (come spesso accade nei box) è una comodità particolarmente apprezzata dagli utenti finali.



ZAPTEC

V2G ready e integrazione con fotovoltaico

Zaptec Go 2 ridefinisce la ricarica domestica dei veicoli elettrici grazie a un'integrazione nativa con impianti fotovoltaici. Il sistema ottimizza l'uso dell'energia solare con la commutazione automatica da 1 a 3 fasi, massimizzando l'efficienza e riducendo i prelievi dalla rete. La tecnologia MID-certified garantisce una misurazione precisa dei consumi, visualizzati in tempo reale tramite display integrato. La compatibilità con protocolli OCPP e la connettività 4G assicurano gestione smart e aggiornamenti continui. Zaptec Go 2 è già pronta per il Vehicle-to-Grid (V2G), trasformando l'auto in un accumulatore energetico al servizio della casa e della rete. Sicurezza, scalabilità e controllo tramite app completano una soluzione all'avanguardia, pensata per chi vuole unire mobilità elettrica e sostenibilità.



IN SINTESI

- + Switch automatico da monofase a trifase e viceversa
- + Integrazione con fotovoltaico
- + Garanzia di 5 anni sui prodotti



Nuova energia, nuove opportunità

Diventa protagonista del nuovo scenario energetico con E.ON, grande Gruppo internazionale, con oltre 1.000.000 di clienti in Italia: scegli di installare e vendere le nostre soluzioni dedicate al business PMI.



Unisciti alla nostra squadra, scrivi a soluzioni.sme@eon.com