



# Flotte: un segmento chiave per velocizzare la crescita del business

**S**e c'è un punto fermo su cui il mercato è concorde è che le flotte saranno uno dei nodi cruciali per lo sviluppo della transizione elettrica. Le aziende infatti non solo si stanno rivelando un volano strategico per l'elettrificazione del parco auto, tra immatricolazioni sempre più frequenti di elettriche e ibride plug-in, ma anche come uno dei target più interessanti per le aziende che producono stazioni di ricarica e per gli installatori. Numeri alla mano, secondo quanto riportato all'interno del recente State of The Industry 2025 pubblicato dall'associazione di categoria ChargeUp Europe, questo segmento di mercato sta cubando enormi potenzialità ancora inesprese. Nel 2024 le flotte aziendali hanno rappresentato circa il 60% delle nuove immatricolazioni di auto nell'Unione Europea. Tuttavia, solo il 12,4% di queste nuove immatricolazioni ha riguardato veicoli elettrici a batteria (BEV), a fronte di una quota leggermente superiore (13,8%) tra i privati. Secondo le stime di AFRY, se il tasso di elettrificazione delle flotte eguagliasse quello dei privati, l'Europa potrebbe contare su ulteriori 9 milioni di BEV entro il 2035. Le flotte, però, non sono solo un

STAZIONI DI RICARICA FLESSIBILI, INTELLIGENTI E SPESSO ACCOMPAGNATE DA PIATTAFORME SOFTWARE DI GESTIONE IN GRADO DI SEMPLIFICARE NOTEVOLMENTE IL LAVORO DEI FLEET MANAGER. PER I PRODUTTORI DI EV-CHARGER L'ELETTRIFICAZIONE DEL PARCO AUTO AZIENDALE AL MOMENTO È UNO DEI TARGET PRIORITARI E SOPRATTUTTO UN CONTESTO CHE PREMIA, IN PRIMIS, AFFIDABILITÀ E ASSISTENZA POST-VENDITA

obiettivo quantitativo: sono anche un terreno privilegiato per l'innovazione tecnologica, la gestione integrata dell'energia e lo sviluppo delle infrastrutture. Il workplace charging, ossia la ricarica presso il luogo di lavoro, registra una media di 3,2 sessioni settimanali per punto di ricarica, superando quella domestica (2,8 sessioni). La maggiore intensità d'uso si riflette anche in un consumo energetico superiore del 15-20% rispetto ai consumatori privati. Non a caso, le aziende che gestiscono flotte com-

plesse iniziano a puntare su modelli di ricarica professionale e su architetture digitali capaci di ottimizzare consumi, costi e tempi. Alcuni casi concreti illustrano con efficacia il cambio di paradigma. In Danimarca, un'importante azienda sanitaria ha già convertito parte della propria flotta - 115 veicoli elettrici su 620 - supportata da Spirii, fornitore di soluzioni chiavi in mano. L'infrastruttura prevede 170 punti di ricarica, di cui il 65% installati presso le abitazioni dei dipendenti. Il progetto coniuga sostenibilità e

AUTEL

## Flessibilità e personalizzazione avanzata

La gamma Autel propone una vasta scelta di soluzioni di ricarica per flotte aziendali, Con Sistemi di ricarica da 7kW a potenze superiori al MW, attraverso la Piattaforma AUTEL Cloud è possibile personalizzare e gestire comodamente le ricariche interne riservate ai dipendenti, dedicare dei punti di ricarica anche ai visitatori ed inoltre destinare una parte dell'infrastruttura al pubblico integrando a quest'ultima una piattaforma Backend a scelta, come Electrise, Nextcharge, EV way "giusto per nominarne qualcuna delle molte operativa con i nostri Hardware". L'attivazione delle sessioni quindi può essere effettuata in molteplici modalità, dall'autostart "avvio automatico a inserimento connettore", via RFID card, via APP o ancora via POS.



LA GAMMA AUTEL

### IN SINTESI

- + Sistemi di ricarica per flotte aziendali con potenze da 7 kW fino a oltre 1 MW
- + Piattaforma Autel Cloud per una gestione personalizzata
- + Modalità multiple di attivazione: autostart, RFID, app o POS

continuità operativa, grazie a standard elevati di supporto e a una gestione centralizzata dei servizi. Anche Roche Italia rappresenta un esempio virtuoso. La sede italiana ha installato 114 punti di ricarica aziendali, erogando oltre 6.600 sessioni e consentendo un risparmio di circa 265 tonnellate di CO<sub>2</sub>. Dal 2022, la rete aziendale è stata aperta anche ai veicoli privati dei dipendenti, incentivando la mobilità elettrica con tariffe agevolate. Parallelamente, sono stati installati 77 Wallbox domestici e garantito l'accesso a oltre 950.000 punti di ricarica pubblici in Europa. In Portogallo, EDP ha stretto alleanze strategiche con società di noleggio per offrire pacchetti integrati: veicolo, app, card per la mobilità, installazione e manutenzione dei dispositivi domestici, con opzione di rimborso per l'energia utilizzata. A oggi, oltre 4.000 dipendenti aziendali sono stati accompagnati nel passaggio all'e-mobility, con più di 500 caricabatterie domestici già installati e un piano di raddoppio nel 2025. Un ulteriore fronte è rappresentato dalla logistica. Il colosso europeo dell'e-commerce InPost ha già elettrificato oltre 1.200 veicoli, adottando soluzioni flessibili fornite da GreenWay. Ogni deposito è dotato di una combinazione personalizzata di stazioni AC per la ricarica notturna e DC per le soste rapide, il tutto ottimizzato da un sistema intelligente di gestione energetica (EMS) che consente di raddoppiare le stazioni attive senza necessità di potenziamento della rete. Questi esempi dimostrano che l'elettificazione delle flotte si sta rivelando una questione squisitamente strategica. I modelli vincenti combinano infrastrutture scalabili, interoperabilità dei sistemi, supporto tecnico continuo e semplificazione amministrativa, a partire dalla gestione dell'Iva per le ricariche domestiche dei dipendenti. È proprio sul terreno delle flotte che si gioca una parte cruciale della transizione energetica: un'occasione che le aziende non possono più permettersi di rinviare.

### La domanda è in crescita

Obiettivi di sostenibilità sempre più stringenti ma anche i nuovi decreti che in Italia hanno trasformato la tassazione delle auto aziendali a uso promiscuo hanno sicuramente contribuito ad accendere un maggior interesse da parte delle aziende nei confronti dei veicoli a zero e a basse emissioni, con la conseguente necessità di prevedere una serie di interventi relativi all'installazione di un'infrastruttura e soprattutto all'implementazione di un sistema che possa consentire - proprio come avviene con le carte carburante - di monitorare e rendicontare le ricariche dei dipendenti al di fuori della sede aziendale. «Rispetto al 2023 e al 2024, osserviamo una crescita più selettiva: meno entusiasmo emotivo, ma molta più consapevolezza. Le

BTICINO

## Affidabilità e sostenibilità per flotte aziendali

La nuova linea di colonnine di ricarica Ensto di BTicino rappresenta una soluzione particolarmente adatta per le flotte aziendali. Essendo progettate per durare nel tempo e allo stesso tempo rispettare l'ambiente, sono adatte alle installazioni interne ed esterne, come le aree di parcheggio per i dipendenti. La gamma si compone delle Ensto Wallbox e delle Ensto Pro: le Wallbox a parete, compatte e potenti, singola presa e doppia presa, sono progettate per garantire un alto grado di affidabilità; le Pro costituiscono anch'esse una soluzione estremamente funzionale e sicura, grazie alla copertura in metallo e il fissaggio a terra che le rendono molto resistenti. Entrambi i modelli raggiungono una potenza massima di 22 kW in



LA COLONNINE ENSTO PRO

corrente alternata trifase.

Sia le Wallbox che le Pro godono di un'estrema facilità di messa in servizio e di connessione con i servizi di back-end, unitamente ad ampie possibilità di personalizzazione. Si contraddistinguono inoltre per il design moderno e l'interfaccia utente semplificata, che rende il servizio di ricarica accessibile e intuitivo.

### IN SINTESI

- + Ideale per flotte aziendali, con soluzioni adatte sia per installazioni interne che esterne
- + La gamma comprende Wallbox compatte e colonnine robuste
- + Le soluzioni si distinguono per facilità di installazione, e interfaccia intuitiva

CIRCONTROL

## Ottimizzazione e gestione degli ev-charger in DC

Circontrol presenta una nuova soluzione per la mobilità elettrica, ideale per la ricarica in corrente continua di flotte aziendali e ambienti di lavoro: la nuova Sonic Wall 22. Questa stazione di ricarica DC da 22 kW, a parete, è particolarmente adatta a contesti ad alto utilizzo grazie alla sua elevata resistenza, lunga durata e facilità di manutenzione. Offre un ampio intervallo di tensione, da 150 a 920 V, che la rende adatta alla ricarica di ogni tipo di veicolo, dalle automobili ai mezzi pesanti. Inoltre, è dotata di un robusto involucro in alluminio e ABS con grado di protezione IP65, perfetto per installazioni in ambienti esterni come i depositi. La Sonic Wall 22 è compatibile con il sistema di Dynamic Load Management (DLM) di Circontrol, che bilancia automaticamente la potenza disponibile tra i punti di ricarica per evitare sovraccarichi e blackout. Il DLM può anche integrarsi con sistemi di autoproduzione fotovoltaica, sfruttando l'energia solare per alimentare le stazioni di ricarica. Inoltre, consente di dare priorità a determinati punti di ricarica, accelerando la ricarica dei veicoli che devono rientrare rapidamente al deposito o quando l'infrastruttura combina stazioni DC e AC. Infine, Circontrol completa la sua offerta per le flotte aziendali con la piattaforma di gestione Cosmos, che consente di controllare l'intera rete di ricarica da un'unica dashboard, raccogliendo e archiviando i dati. La piattaforma permette anche la gestione degli utenti e il controllo remoto di ogni punto di ricarica.



LA WALL BOX SONIC WALL

### IN SINTESI

- + Una wallbox DC da 22 kW robusta e compatta, pensata per flotte e ambienti di lavoro
- + È compatibile con il sistema Dynamic Load Management, che ottimizza la distribuzione della potenza
- + La piattaforma Cosmos consente il monitoraggio centralizzato e il controllo da remoto

HANNO DETTO



**"ALL'ELETTRICO SI STANNO AVVICINANDO AZIENDE DI GRANDI DIMENSIONI CON OBIETTIVI BEN DEFINITI"**

Alessandro Calò, amministratore di R-ev

«Sicuramente le richieste da parte di questo target sono in aumento rispetto allo scorso anno. Parliamo, però, di aziende strutturate, di una certa dimensione e con flotte più ampie. Questo anche, e soprattutto, perché sono imprese che hanno intrapreso un percorso con obiettivi di sostenibilità ben definiti».



**"LA RICARICA IN DC AVRÀ UN RUOLO SEMPRE PIÙ STRATEGICO ANCHE NELLE FLOTTE"**

Andros Pugolotti, key account manager di Ekoenergetyka

«Come si dice ormai da anni, il vero passaggio all'elettrico sarà trainato dalle flotte aziendali. Il trend dei punti di ricarica DC è in costante crescita. Credo che sempre più aziende inizieranno a vedere la ricarica in DC come un'alternativa concreta e vantaggiosa per semplificare l'uso quotidiano dei veicoli elettrici».



**"L'INTERESSE DA PARTE DELLE AZIENDE PER LE INFRASTRUTTURE È IN CRESCITA"**

Alberto Stecca, Ceo di Silla Industries

«Rispetto al 2023 e al 2024, osserviamo una crescita più selettiva: meno entusiasmo emotivo, ma molta più consapevolezza. Le aziende che oggi investono nell'elettrificazione delle flotte lo fanno con obiettivi concreti di sostenibilità e compliance, secondo standard ben definiti. La flotta elettrica sta uscendo dalla fase sperimentale per diventare uno strumento operativo e strategico a tutti gli effetti».

aziende che oggi investono nell'elettrificazione delle flotte lo fanno con obiettivi concreti di sostenibilità e compliance, secondo standard ben definiti. La flotta elettrica sta uscendo dalla fase sperimentale per diventare uno strumento operativo e strategico a tutti gli effetti» ha dichiarato Alberto Stecca, Ceo di Silla Industries. Un interesse sempre maggiore verso auto a basse emissioni e infrastrutture di ricarica sembra arrivare soprattutto da realtà più strutturate, aziende di dimensioni medio-grandi che, grazie al passaggio all'elettrico, possono davvero segnare una svolta nel proprio percorso di sostenibilità, come conferma Alessandro Calò, Amministratore di R-ev: «Sicuramente le richieste da parte di questo target sono in aumento rispetto allo scorso anno. Parliamo, però, di aziende strutturate, di una certa dimensione e con flotte più ampie. Questo anche, e soprattutto, perché sono imprese che hanno intrapreso un percorso con obiettivi di sostenibilità ben definiti, che sta avvenendo anche attraverso una trasformazione graduale del parco veicoli, che, da endotermici, si stanno spostando sull'ibrido plug-in, per poi evolvere, in alcuni casi, anche al 100% elettrico. Il full electric non è sicuramente ancora così sviluppato, ma già la presenza massiccia di auto ibride plug-in permette di iniziare a valutare la realizzazione di un'infrastruttura di ricarica, richiedendo sia punti di ricarica aziendali, sia soluzioni per offrire servizi di ricarica pubblica ai dipendenti».

**Ev-charger affidabili e piattaforme user friendly**

Cosa chiedono oggi i fleet manager che hanno la necessità di elettrificare il proprio parco auto? Prevalentemente le necessità riguardano la realizzazione di infrastrutture chiavi in mano, che molto spesso richiedono progetti ad hoc per intercettare le diverse necessità dei vari contesti. Le strutture sono, nella stragrande

**GO-E**

**Soluzione scalabile e smart per la gestione delle flotte aziendali**

Il nostro go-e Charger PRO combina un design moderno e industriale con un'interfaccia utente intuitiva. Grazie al contatore di energia certificato secondo la normativa MID e le numerose interfacce di comunicazione, tra cui OCPP 1.6, API e MODBUS TCP diventa la soluzione scalabile ideale per l'ambito business. Offre tre ingressi per il cavo di alimentazione e può essere comandato da remoto attraverso Wi-Fi, Ethernet e rete mobile. Con go-e Portal arriva la piattaforma basata su browser per il fleet management: Oltre alle funzioni già presenti in app, go-e Portal permetterà di configurare contemporaneamente un alto numero di wallbox e di gestire gruppi di wallbox installate in luoghi diversi in un'unica interfaccia. Può essere integrato con i server OCPP di sistemi esterni per la fatturazione e permette la manutenzione e la sorveglianza da remoto. Dalla gestione di accesso via RFID all'assegnazione di interi gruppi di utenti alle wallbox e le sedi scelte, go-e Portal risolve ogni esigenza legata alla tua flotta.

**IN SINTESI**

- + Il go-e Charger PRO unisce design industriale e interfaccia intuitiva, con contatore certificato MID
- + Tre ingressi per il cavo di alimentazione e controllo remoto via Wi-Fi, Ethernet e rete mobile
- + La piattaforma go-e Portal consente una gestione centralizzata e scalabile delle wallbox

LA WALL BOX CHARGER PRO

maggior parte dei casi, affiancate da piattaforme di gestione per monitorare non solo le ricariche effettuate in azienda ma anche i rifornimenti presso l'infrastruttura pubblica. Inoltre, sempre più spesso, dove possibile, le aziende chiedono di offrire la ricarica come servizio, mettendo le proprie colonnine a disposizione di altri utenti presso parcheggi privati ad accesso pubblico. Ancora poco diffusa invece la necessità di in-

stallare wall box presso il domicilio dei dipendenti. Cruciale, in questa fase, sia l'affidabilità dell'infrastruttura sia un supporto post-vendita in grado di intervenire tempestivamente per risolvere eventuali malfunzionamenti. «La richiesta parte dalla necessità di elettrificare parcheggi aziendali di grandi dimensioni», spiega Alessandro Calò di R-ev. «Oggi le cosiddette PMI, in questa tipologia di business, sono

**EKOENERGETYKA**

**Potenza modulare per diverse tipologie di flotte**

L'Axon Side 360 DLBS di Ekoenergetyka è un'unità di potenza centralizzata pensata per alimentare fino a sei punti di ricarica in contemporanea, ideale per hub urbani ad alta intensità. Disponibile nelle configurazioni da 180 o 360 kW in corrente continua, risponde alle esigenze di operatori che devono ottimizzare energia e spazio in contesti complessi. Il sistema integra il Dynamic Load Balancing System (DLBS), che distribuisce dinamicamente la potenza tra i veicoli collegati. Ogni veicolo riceve una quota minima garantita, mentre l'energia residua viene assegnata in base alla domanda, riducendo i tempi di ricarica e migliorando l'efficienza complessiva. L'Axon Side 360 supporta una corrente massima di 500 A per singola uscita e fino a 1200 A complessivi, con una gestione modulare della potenza in incrementi di 60 kW. La compatibilità con le unità satellite SAT400, SAT600 e SAT Box consente un'espansione flessibile dell'infrastruttura. Progettato per operare in ambienti ad alta densità e integrarsi con i principali fornitori di servizi di ricarica, rappresenta una soluzione solida per la creazione di hub multi-stazione.

**IN SINTESI**

- + Unità DC centralizzata da 180 o 360 kW, capace di alimentare fino a sei punti di ricarica simultaneamente
- + Dynamic Load Balancing System per distribuire dinamicamente la potenza tra i veicoli
- + Supporta correnti elevate e una gestione modulare della potenza



## INGETEAM

### Controllo totale e sostenibilità

La gestione di una flotta aziendale elettrica richiede infrastrutture di ricarica efficienti, scalabili e capaci di integrarsi con le esigenze operative e ambientali dell'impresa. Ingeteam, con le sue soluzioni FUSION e RAPID 60, risponde perfettamente a queste necessità, offrendo tecnologie avanzate per ogni tipo di applicazione, dal parcheggio aziendale alla ricarica pubblica. FUSION è la colonnina AC fino a 22 kW, disponibile in versione wall o street, con doppia presa e gestione smart dei carichi. Ideale per parcheggi aziendali, è progettata per ottimizzare l'autoconsumo grazie all'integrazione con impianti fotovoltaici tramite lo Smart DLM 2.0, evitando aumenti di potenza dalla rete. Compatibile con oltre 70 backend via OCPP, FUSION garantisce una gestione centralizzata e sicura, anche offline grazie alla tessera RFID. L'integrazione di funzionalità come il lettore di carte, il riarmo automatico e il QR code dinamico, la rende perfetta anche per ambienti misti pubblico/privato. In un panorama dove la rapidità nella ricarica dei veicoli elettrici è sempre più cruciale, Ingeteam propone RAPID60, un caricatore DC multistandard da 60 kW pensato per rispondere alle esigenze di efficienza e versatilità. Caricatore DC multistandard da 60 kW, pensato per rispondere alle esigenze di efficienza e versatilità. Il dispositivo, capace di ricaricare fino a tre veicoli contemporaneamente — due in corrente continua (30+30 kW) e uno in corrente alternata — è in grado di garantire fino a 100 chilometri di autonomia in appena 12 minuti. Il design compatto e robusto (IK10) ne consente l'installazione anche in spazi urbani ristretti o in configurazioni back-to-back.



#### IN SINTESI

- + Colonnina AC fino a 22 kW con doppia presa, gestione smart dei carichi
- + Caricatori DC multistandard da 60 kW capace di ricaricare simultaneamente
- fino a tre veicoli,
- + Sistema Cloud Manager permette il monitoraggio remoto e l'analisi dati delle colonnine, con report ESG in tempo reale

LE COLONNINE  
FUSION E RAPID

## IONITY

### Ricarica ad alta efficienza per le flotte aziendali

Con l'elettrificazione delle flotte aziendali in costante crescita, diventa strategico per le imprese poter contare su soluzioni di ricarica efficienti, flessibili e sostenibili. In questo scenario si inserisce IONITY Fleet, il servizio sviluppato da IONITY per rispondere alle esigenze di mobilità quotidiana delle aziende che puntano sull'elettrico. Il servizio consente una gestione centralizzata della ricarica, semplificando i processi amministrativi e offrendo un controllo puntuale dei costi operativi. La rete IONITY, composta da oltre 4.800 punti di ricarica ultraveloce (High Power Charging) da 350 kW distribuiti in tutta Europa, permette di ridurre drasticamente i tempi di sosta per la ricarica, migliorando la produttività dei veicoli e la pianificazione operativa delle flotte. L'intero sistema è alimentato al 100% da energia proveniente da fonti rinnovabili, un aspetto che consente alle imprese di integrare facilmente IONITY Fleet nei propri obiettivi di sostenibilità, contribuendo

concretamente alla riduzione delle emissioni e al miglioramento del bilancio ambientale. A supporto della gestione quotidiana, IONITY mette a disposizione una carta RFID che consente un accesso rapido e intuitivo alla rete di ricarica, con autenticazione semplificata e tracciabilità delle operazioni. IONITY Fleet è progettato per adattarsi a diverse dimensioni aziendali, dalle flotte di grandi gruppi logistici a quelle di piccole imprese con almeno cinque veicoli. I diversi profili d'uso, come quelli dei dipendenti con frequenti trasferte rispetto a chi utilizza il veicolo in modo saltuario, vengono gestiti attraverso pacchetti contrattuali flessibili, in grado di garantire efficienza economica e scalabilità. Con un'infrastruttura già presente nella maggior parte dei Paesi UE e nuove funzionalità in sviluppo, come l'abilitazione selettiva della ricarica per aree geografiche, IONITY Fleet punta a diventare un punto di riferimento per la mobilità elettrica aziendale su scala continentale.

#### IN SINTESI

- + Una soluzione dedicata alla ricarica delle flotte aziendali, con gestione centralizzata
- + Il servizio è pensato per imprese di ogni dimensione, con modelli tariffari flessibili
- + Lanciato nel marzo 2025, IONITY Fleet mira a diventare lo standard europeo per la mobilità aziendale elettrica



## MENNEKES

### Infrastrutture multipunto e gestione intelligente

Le aziende sono sempre più consapevoli dei vantaggi della ricarica elettrica, delle tecnologie disponibili e dei riferimenti professionali del settore, con una necessità sempre più definita di infrastrutture multipunto, servizi integrabili e gestione intelligente dei carichi, per ottimizzare il funzionamento della propria flotta elettrica. La Linea Professional Mennekes risponde da anni in modo qualificato alle esigenze delle aziende e delle loro flotte con la colonnina Amedio, la wallbox singola Amtron Professional e l'ultima arrivata, la wallbox doppia Amtron Twincharge. E proprio quest'ultima è particolarmente indicata quando si tratta di infrastrutture multipunto per ricaricare una flotta o per soddisfare le esigenze di ricarica di più veicoli in contemporanea di dipendenti, clienti e ospiti. Con i suoi due punti di ricarica (22+22 kW), Amtron Twincharge riduce al minimo lo sforzo installativo e ottimizza al massimo lo spazio sia per installazioni a terra — con il palo doppio si ottengono ben 4 punti di ricarica su un unico supporto — sia per le installazioni a parete. Il massimo supporto al Fleet Manager è fornito dal servizio Mennekes Cloud che offre il monitoraggio da remoto di tutte le stazioni con un unico accesso, la manutenzione predittiva dei dispositivi e, tramite una dashboard dedicata, la visione e l'esportazione di tutti i dati di ricarica.



#### IN SINTESI

- + La linea Professional Mennekes include soluzioni per infrastrutture fino a 4 punti di ricarica su un unico supporto
- + Amtron Twincharge supporta modalità di autorizzazione flessibili
- + Il servizio Mennekes Cloud offre monitoraggio remoto, manutenzione predittiva e dashboard per la gestione completa dei dati

ancora un'eccezione. La priorità, quindi, è quella di garantire la ricarica ai dipendenti durante le ore lavorative, con tariffe agevolate se l'auto non è aziendale, oltre a tutta una parte relativa ai servizi, come ad esempio un account aziendale legato a una scheda utilizzata per le ricariche. Per questa tipologia di utilizzo, il prodotto più richiesto sono colonnine in AC da 22 kW, visto che le auto restano ferme in azienda per diverse ore e non c'è la necessità di una ricarica veloce. «Il vantaggio competitivo di R-ev, in questo contesto, si concretizza nella possibilità di offrire sia l'infrastruttura di ricarica — attraverso un'ampia gamma di prodotti costruiti internamente — sia una piattaforma di gestione omnicomprensiva, che va dalla gestione delle ricariche aziendali a quella dei dipendenti fuori sede, tramite tessere RFID che funzionano con lo stesso principio delle comuni carte carburante. Il

tutto viene gestito da un sistema centralizzato, che consente di monitorare e rendicontare le ricariche. A questo proposito, risulta particolarmente strategico anche il nostro accordo con Hubject, che consente l'interoperabilità con oltre 470 mila charging point in tutta Europa». «Le aziende che si avvicinano all'e-mobility lo fanno in modo più maturo. Alcune cercano solo l'infrastruttura, altre un progetto completo chiavi in mano», conferma Alberto Stecca di Silla Industries. «In entrambi i casi, la richiesta principale è l'integrazione: le soluzioni devono dialogare con i sistemi aziendali di gestione e rendicontazione, con logiche simili a quelle delle carte carburante. Devono permettere di tracciare facilmente i consumi per veicolo o utente, anche in caso di ricariche domestiche – ad esempio per chi lavora in smart working, è spesso in trasferta o è parte della forza vendita. Parallelamente, cresce l'interesse per l'apertura controllata delle colonnine al pubblico o agli ospiti, per valorizzare gli impianti esistenti anche fuori dagli orari di attività. La flessibilità, l'interoperabilità e la semplicità di gestione sono oggi requisiti imprescindibili». Al contrario, produttori come Ekoenergyka con una gamma più votata alla ricarica in DC e all'alta potenza, apprezzano il mercato delle flotte anche attraverso CPO o EMSP, intervenendo direttamente laddove l'azienda intenda gestire la propria rete in totale autonomia attraverso un'app dedicata: «Per le aziende Ekoenergyka stabilisce un contatto diretto nei casi di progetti particolarmente complessi o di ampia portata», racconta Andros Pugolotti, direttore commerciale. «Negli altri casi, i nostri prodotti sono distribuiti da CPO, system integrator o EPC. Il nostro target sono anche le aziende di media dimensione, che desiderano gestire i propri hub di ricarica in modo autonomo. Ekoenergyka, infatti, oltre alle stazioni di ricarica, fornisce anche la piattaforma di gestione EOS, che consente anche a una piccola azienda di monitorare e controllare i punti di ricarica in autonomia, senza vincolarsi a CPO o EMSP. La piattaforma viene data in gestione al fleet manager ed è molto intuitiva, simile nel funzionamento a una app. Organizziamo anche corsi di formazione, per facilitare l'utilizzo e la comprensione del sistema».

### Dalla ricarica lenta in AC alle soluzioni fast

Contrariamente a quanto si potrebbe pensare, le infrastrutture di ricarica per le flotte non si limitano alle sole stazioni in AC. Se queste ultime sono particolarmente indicate per lunghe soste durante gli orari lavorativi, c'è un ampio ventaglio di esigenze a cui i produttori devono rispondere proprio per garantire ad ogni azienda l'infrastruttura di ricarica più adatta alle proprie esigenze. In alcuni contesti le colonnine in AC vengono affiancate anche da sistemi in DC a bassa potenza, compatti e in grado di accelerare notevolmente il tempo di ricarica. Questi risultano particolarmente indicati soprattutto laddove c'è anche la volontà di vendere la ricarica come servizio ad eventuali visitatori dell'azienda. Invece in altri contesti, dove l'argomento flotte abbraccia anche la gestione di veicoli addetti alla logistica, le potenze in gioco possono farsi più importanti proprio per rispondere a tempi di fruizione differenti. «La gamma Prism è progettata per gestire nativamente installazioni multi-punto, o cluster, senza hardware aggiuntivi: uno dei dispositivi funge da master e coordina gli altri anche

### NIDEC CONVERSION

#### Stazioni potenti e affidabili

Nidec Conversion propone soluzioni di ricarica avanzate per flotte aziendali, rispondendo alle esigenze di efficienza, potenza e flessibilità richieste dalla transizione energetica. La gamma DirectPowerPS è pensata per supportare l'elettrificazione dei trasporti aziendali, offrendo opzioni che vanno dal singolo punto di ricarica fino alla gestione di grandi depositi. Tra queste soluzioni si trova DC Split, un'architettura modulare che consente la ricarica ultraveloce fino a 1,3 MW su dodici punti contemporaneamente, risultando ideale per depositi di e-truck, e-bus e hub aziendali. Inoltre, DC Compact Dispenser rappresenta una soluzione versatile dal design elegante, pensata per integrarsi facilmente in vari contesti aziendali. Per situazioni che richiedono standard elevati di misurazione e fatturazione, la DC Tower da 400 kW, recentemente certificata Eichrecht, si presta perfettamente sia per ambienti pubblici che aziendali. L'approccio integrato di Nidec, che unisce tecnologie di accumulo energetico e conversione di potenza, consente alle imprese di ottimizzare la gestione dell'energia, ridurre i picchi di carico e assicurare continuità operativa.



LA COLONNINA DIRECTPOWERPS

#### IN SINTESI

- + Gamma DirectPowerPS per supportare l'elettrificazione delle flotte aziendali,
- + Sistemi modulari ultraveloci, dispositivi versatili dal design elegante e soluzioni certificate
- + Approccio integrato per ottimizzare la gestione energetica, ridurre i picchi di carico e garantire continuità operativa

### ORBIS

#### Hub progettati per la massima efficienza

I modelli VIARIS COMBI+ e CITY+, grazie alla presenza di due uscite, sono le stazioni di ricarica in AC ideali per la gestione dei veicoli elettrici delle flotte aziendali. VIARIS COMBI+ può essere installata in aree di sosta all'aperto, su parete o su apposita colonna monofacciale o bifacciale, è disponibile con potenza da 7,4+7,4kW in monofase e da 22+22kW in trifase ed è disponibile con due cavi e connettore o due prese Tipo 2 con shutter. VIARIS CITY+ è la colonnina in alluminio verniciato disponibile con potenza da 22+22kW in trifase e disponibile con due prese Tipo 2 con shutter. Entrambi i modelli sono dotati di serie di modulatore di carica dinamico basato sul consumo istantaneo dell'edificio, comunicazione WiFi ed Ethernet, dispositivo di protezione contro le correnti di guasto in DC superiori a 6mA, programmazione oraria del limite di potenza in base alle fasce orarie di maggiore convenienza, centralino per l'alloggiamento delle protezioni e dei contatori di energia e protocollo di comunicazione standard OCPP 1.6J che ne consente l'interoperabilità con le piattaforme di gestione del servizio di ricarica. I driver aziendali possono accedere al servizio di ricarica sia in modo libero che tramite card RFID, in relazione alla configurazione scelta. Il software VIARIS Charger Management (VCM) permette ai fleet manager di ottenere un report personalizzato delle ricariche effettuate per un numero illimitato di utenti e fino a 250 stazioni connesse allo stesso sistema multistazione VIARIS.

#### IN SINTESI

- + VIARIS COMBI+ e CITY+ offrono due uscite con potenze fino a 22+22 kW
- + Entrambi i modelli integrano modulatore di carica dinamico,
- + Il software VIARIS Charger Management consente di monitorare e gestire fino a 250 stazioni



LA GAMMA VIARIS

### PLUS EV-CHARGE

#### Scocca in acciaio e schermo Lcd

Tra le novità proposte da Plus EV-Charge nel corso della fiera di Monaco sarà presente il nuovo modello di colonnina T-1000 Evo, che prevede tra le principali novità la presenza di uno schermo Lcd a colori da 7 pollici in grado di generare QR Code dinamici in ottemperanza alla normativa Afir, oltre che di visualizzare le tariffe e di prevedere la predisposizione per pagamento con Pos come optional. Tratto distintivo del dispositivo è anche il design, caratterizzato da una scocca interamente realizzata in acciaio Inox 430 oppure 316L. La colonnina, ideale anche per la ricarica privata condivisa, prevede la possibilità di integrare una o due prese di Tipo 2 per la ricarica in AC fino a 22 kW di potenza. Supporta la connettività via 4G, LTE, Ethernet (su richiesta) oppure via Wi-Fi. La T-1000 Evo nasce con predisposizione per il protocollo ISO15118-20 ed è quindi compatibile con la tecnologia Plug&Charge e con future applicazione Vehicle to grid.



## POWY

### Un approccio personalizzato e sostenibile

Nel settore della mobilità elettrica, Powy si afferma come operatore specializzato nella progettazione, installazione e gestione di infrastrutture di ricarica per veicoli elettrici, con presenza consolidata in Italia e Spagna. L'azienda propone soluzioni dedicate alle flotte aziendali, integrando tecnologie avanzate con un servizio personalizzato in base alle esigenze del cliente. Per agevolare la transizione energetica delle imprese, Powy offre tre modalità di accesso all'infrastruttura: il modello "chiavi in mano", che prevede la gestione completa senza investimento iniziale da parte del cliente; il leasing operativo con canoni mensili fissi e vantaggi fiscali; e l'acquisto diretto dell'infrastruttura, con servizio di manutenzione e assistenza tecnica garantito da Powy. Tra gli strumenti a supporto delle aziende, Powy mette a disposizione un sistema di gestione CPMS (Charging Point Management System): una piattaforma digitale che consente di monitorare lo stato delle colonnine, controllare i consumi energetici e ottimizzare i processi di ricarica, con report dettagliati e personalizzabili. Powy vanta collaborazioni strategiche con realtà di rilievo come FS Park, Melià, Zity e Tigros, assicurando un supporto tecnico dedicato e un approccio tailor-made. L'energia erogata proviene esclusivamente da fonti rinnovabili.

#### IN SINTESI

- + Tre modalità di accesso all'infrastruttura di ricarica per flotte aziendali: chiavi in mano
- + La piattaforma CPMS consente monitoraggio, controllo consumi e ottimizzazione delle ricariche
- + L'azienda garantisce energia esclusivamente da fonti rinnovabili



offline, grazie a un algoritmo di load balancing integrato» spiega Stecca. «In questo modo si evitano criticità dovute a interruzioni di rete». Inoltre, Prism è compatibile con protocolli standard come MQTT e OCPP, che permettono di integrarla facilmente con software terzi, sistemi di gestione, e piattaforme per la monetizzazione, come i circuiti di roaming. Parallelamente, stiamo sviluppando Duke, la nostra nuova soluzione compatta per la ricarica in corrente continua. Un doppio connettore da 22 kW che può arrivare fino a 44 kW su un singolo veicolo. Perché? Perché non tutte le auto caricano a 22 kW in AC, ma praticamente tutte supportano almeno 22 o 44 kW in DC. Duke è pensato per le aziende che vogliono una 'piccola fast' affidabile e conveniente». Diverso l'approccio di realtà come Ekoenergyka che, puntando prevalentemente su sistemi ad alta potenza - con soluzioni più adatte alle flotte della logistica -, propone un approccio modulare con la possibilità di intervenire sull'infrastruttura per adeguarla, nel tempo, alle differenti esigenze dell'azienda. «Nell'ambito delle flotte, negli ultimi mesi abbiamo ricevuto diverse richieste, sempre

#### IN SINTESI

- + Colonnina T-1000 Evo con schermo LOD a colori da 7 pollici, capace di generare QR Code dinamici
- + Scocca in acciaio inox 430 o 316L, supporta una o due prese Tipo 2 per ricarica AC
- + La T-1000 Evo offre connettività 4G, LTE, Ethernet (su richiesta) e Wi-Fi,

## SCAME

### Ecosistema integrato per le flotte aziendali

Nel processo di transizione energetica, le stazioni di ricarica non possono più essere viste semplicemente come elementi hardware a sé stanti, ma come sistemi integrati con piattaforme, software di gestione e servizi digitali. Su questi tre elementi si basa la proposta di SCAME per la mobilità elettrica.

Lato hardware SCAME propone soluzioni di ricarica in AC che in DC, a seconda delle esigenze di ricarica. Per le flotte aziendali e dipendenti che guidano un'auto elettrica, il luogo di lavoro è, insieme alla propria abitazione, uno dei posti preferenziali per ricaricare l'auto, ferma per molte ore durante la giornata lavorativa. In questo caso il prodotto ideale potrebbe essere la stazione BE-W [2.0] per la ricarica in AC, avendo la possibilità di caricare per diverse ore consecutive, unendo efficienza e risparmio, con pochissimo ingombro. Mentre per i visitatori, che solitamente hanno a disposizione meno ore di sosta, il prodotto più indicato potrebbe essere una stazione di ricarica in DC, come ad esempio la wall box BE-D da 30kW, che in un'ora, il tempo di una riunione, una visita aziendale o un pranzo, permette di incamerare una buona scorta di autonomia, se non addirittura in alcuni casi la carica completa. Per quanto riguarda il software, l'offerta SCAME si arricchisce con ELEVA, la piattaforma sviluppata per

gestire progetti su larga scala in ambiti aziendali, residenziali e nel settore dell'ospitalità. ELEVA permette un controllo dettagliato dell'intero sistema di ricarica, combinando le funzionalità software evolute con un supporto completo, sia prima che dopo la vendita. SCAME propone un ecosistema integrato che offre agli Energy e Facility Manager, Fleet Manager, progettisti e installatori tutto il supporto e gli strumenti necessari per affrontare la mobilità elettrica in modo sicuro ed efficiente.

LA WALL BOX BE-W [2.0]



#### IN SINTESI

- + Soluzioni AC e DC per la ricarica aziendale
- + Offerta integrata di hardware, piattaforma software e servizi digitali
- + La piattaforma ELEVA consente il controllo centralizzato di grandi reti di ricarica, ideale per ambiti aziendali, hospitality e residenziali

## SILLA INDUSTRIES

### Wall box intelligente per la ricarica ottimizzata

La wall box Prism Solar di Silla Industries rappresenta una soluzione avanzata per la ricarica di veicoli elettrici, progettata per ottimizzare l'uso dell'energia prodotta da impianti fotovoltaici domestici. Questo dispositivo intelligente è ideale per utenti residenziali che desiderano massimizzare l'autoconsumo energetico, riducendo al contempo i costi legati alla ricarica. La Prism Solar è disponibile in versione monofase a 230V, con una potenza di ricarica fino a 7,4 kW, compatibile con qualsiasi contatore monofase, indipendentemente dalla potenza disponibile. La wallbox è dotata di un sensore di bilanciamento dei carichi che regola automaticamente il consumo per evitare sovraccarichi e disconnessioni dalla rete elettrica domestica. Inoltre, è equipaggiata con un cavo da 5 metri con

connettore Type 2, conforme agli standard europei, e un lettore RFID con due chiavette per l'autenticazione dell'utente. Una delle caratteristiche distintive della Prism Solar è la sua capacità di sfruttare l'energia in eccesso prodotta dal sistema fotovoltaico per la ricarica del veicolo elettrico. Quando l'impianto solare genera più energia di quella consumata dall'abitazione, la wall box utilizza questa energia in surplus, riducendo la necessità di prelevare energia dalla rete elettrica e contribuendo a un risparmio economico significativo. In assenza di un impianto fotovoltaico, è comunque possibile programmare la ricarica durante le fasce orarie con tariffe energetiche più basse, ottimizzando i costi. La connettività della Prism Solar è garantita tramite Wi-Fi o Ethernet, consentendo il monitoraggio e la gestione remota tramite l'applicazione mysilla.cloud.

LA WALL BOX PRISM SOLAR



#### IN SINTESI

- + Wall box progettata per massimizzare l'autoconsumo
- + Sensore di bilanciamento dei carichi
- + Grazie alla piattaforma mysilla.cloud, gli utenti possono monitorare e programmare la ricarica da remoto, ottimizzando tempi e costi

da realtà che hanno necessità di assicurare una ricarica veloce, di tipo fast» ha dichiarato Andros Pugolotti. «Per questo tipo di target, il prodotto che proponiamo è la nostra Axon Easy 180 DLBS, cioè la versione depotenziata della Axon Site 360 DLBS. Già con questa potenza è possibile alimentare fino a sei charging point CCS2, con una granularità di 30 kW. Questo significa che anche piccole aziende di logistica, che magari impiegano furgoni elettrici per le consegne dell'ultimo miglio o comunque operano nel settore dei trasporti, possono disporre di una soluzione ottimale per gestire le ricariche in modo semplice e rapido. Inoltre, ogni colonnina è in grado di erogare fino a 90 kW su un singolo connettore, velocizzando così i tempi di rifornimento energetico. La nostra soluzione da 180 kW è piuttosto particolare, perché - a differenza dei classici destination charger ad alta potenza, di solito impiegati per la ricarica pubblica in autostrada o in contesti dove servono tempi rapidi - consente una ripartizione dinamica della potenza, a blocchi da 30 o 60 kW, grazie alla modularità del sistema. È una caratteristica che rende questa tecnologia particolarmente adatta anche a quelle aziende che vogliono partire con un'infrastruttura compatta e meno potente, per poi espanderla nel tempo in base alle esigenze. La configurazione base, infatti, richiede una disponibilità energetica contenuta, ma può essere scalata fino a 720 kW di potenza massima, semplicemente aggiungendo power unit distribuite su sei uscite. Questo approccio consente di costruire nel tempo, con un unico fornitore, una rete che cresce insieme alla flotta aziendale, sia in termini di potenza che di numero di charging point, senza dover effettuare interventi invasivi».

### Criticità e prospettive future

Sullo sviluppo della transizione elettrica delle flotte giocheranno un ruolo importante le decisioni politiche a livello nazionale ed europeo, ma non solo. Priorità dei produttori sarà quella di garantire infrastrutture affidabili e un supporto post-vendita pronto e presente per supportare le aziende in questo passaggio delicato. Le aspettative per il secondo semestre sono comunque molto positive e si prevede un interesse sempre maggiore. «La prima criticità è l'affidabilità. Il mercato è ancora saturo di dispositivi poco robusti o con assistenza post-vendita assente. Silla Industries ha uno dei tassi di guasto più bassi del settore e una rete di partner per l'assistenza distribuita su tutto il territorio nazionale, che ci permette di intervenire con tempestività» spiega Alberto Stecca. «La seconda criticità è interna alle aziende: spesso manca una figura competente che sappia coordinare la transizione elettrica. Per questo offriamo supporto progettuale, consulenza tecnica e un servizio completo di installazione, messa in funzione e collaudo. Oggi non basta vendere un prodotto: serve accompagnare il cliente fino al raggiungimento dei suoi obiettivi.» Il nostro focus è duplice: da un lato accelerare il time-to-market di Duke, che potrà rendere finalmente accessibile la ricarica DC a molte più aziende; dall'altro, potenziare l'integrazione con software e flussi aziendali per offrire un livello di compatibilità e gestione senza precedenti. Ci aspettiamo che il secondo semestre porti una spinta ulteriore, anche grazie a nuovi incentivi e policy europee. Sarà una fase meno narrativa e più concreta: le aziende cercano soluzioni mature, affidabili, da partner con esperienza



### SPIRII

## Sistemi integrati e globali per la gestione delle Reti

Spirii è un fornitore leader di soluzioni complete per la ricarica dei veicoli elettrici, attivo in 22 mercati. Al centro della sua offerta c'è Spirii Connect, una piattaforma per la gestione dei punti di ricarica (CPMS) tutto-in-uno che consente agli operatori di ricarica (CPO) e ai gestori di flotte di amministrare e monetizzare le proprie reti di ricarica. I servizi completi di Spirii includono la gestione della rete, hardware e logistica, installazione e manutenzione, operazioni, fatturazione e soluzioni di pagamento, innovativi servizi di rete per la regolazione della frequenza e del carico, roaming, garantendo una transizione fluida e senza complicazioni verso la mobilità elettrica. Per supportare i conducenti di veicoli elettrici in viaggio, l'app Spirii Go offre accesso in roaming a oltre 600.000 punti di ricarica in due continenti, rendendo la navigazione, la ricarica e il pagamento semplici e intuitivi. Spirii offre anche una versione brandizzabile della app. Spirii opera in numerosi settori, tra cui trasporti e logistica, flotte aziendali, real estate, retail, energia e utility. Tra i suoi clienti figurano leader del settore come Circle K, Shell, Audi, TotalEnergies, EDF, NCC, UTA Edenred, HelloFresh, Radisson e molti altri. Nel febbraio 2024, Spirii è stata acquisita da Edenred, uno dei maggiori fornitori mondiali di soluzioni di mobilità B2B e pagamento digitale, rafforzando ulteriormente le sue capacità e la sua presenza sul mercato.

### IN SINTESI

- + Piattaforma CPMS tutto-in-uno per i fleet manager
- + Servizi completi di installazione, manutenzione, fatturazione
- + Accesso in roaming a oltre 600.000 punti di ricarica

sul campo. In questo scenario ci sentiamo molto ben posizionati». Secondo Alessandro Calò saranno decisive le indicazioni che arriveranno dalla politica: l'elettrico, per decollare definitivamente, ha bisogno di una direzione chiara e univoca che consenta alle aziende una pianificazione a lungo raggio: «Sullo sviluppo o meno di questo target nei prossimi mesi inciderà più che altro un problema di tipo politico. Nel senso che ancora non c'è un indirizzo preciso a livello nazionale sulla mobilità elettrica, lasciando il mercato in una situazione sempre confusa in cui è difficile fare pronostici. Possiamo dire che la scelta di spostare 600 milioni di euro del PNRR dalle colonnine al bonus auto probabilmente è anche corretta, perché potrà servire a incrementare le immatricolazioni di veicoli elettrificati e quindi anche il traffico presso le colonnine già attive. Oggi il problema di tutti i CPO non è la capillarità, ma il rientro dell'investimento fatto sul territorio. Bisogna iniziare ad avvicinarsi alla redditività pronosticata. Quando questo succederà ci sarà anche un ritorno agli investimenti per aumentare la capillarità delle infrastrutture. In questo processo avrà inoltre un peso non indifferente il costo delle vetture elettriche, che stanno diventando sempre più

accessibili e competitive». Seguendo l'evoluzione tecnologica dei veicoli e degli ev-charger, la ricarica in DC potrebbe guadagnare quote di mercato importanti anche in questo segmento del mercato, complici caricatori sempre più compatti e in grado di garantire ricariche veloci anche con un limitato apporto di potenza dalla rete. Inoltre, se il business model aziendale prevede anche la possibilità di offrire la ricarica come servizio a terzi, potrebbero rivelarsi la soluzione più adatta in diversi contesti. «Come si dice ormai da anni, il vero passaggio all'elettrico sarà trainato dalle flotte aziendali. Il trend dei punti di ricarica DC è in costante crescita» conclude Andros Pugolotti. «Credo che sempre più aziende inizieranno a vedere la ricarica in DC come un'alternativa concreta e vantaggiosa per semplificare l'uso quotidiano dei veicoli elettrici. Le esigenze operative e le abitudini di utilizzo richiedono tempi di ricarica più rapidi: l'utilizzo di punti di ricarica DC, anche da 30 o 50 kW, come nel caso dell'Axon Side 180 DLBS, rappresenterà sicuramente un trend in crescita. Con potenze ridotte si può garantire infatti un biberonaggio di energia che consente un pieno in 60 minuti, ma senza necessitare di molta potenza disponibile sul sito».



### TSG GROUP

## Con ChargeLOG anche la ricarica delle flotte diventa smart

All'interno della suite ProFleet, pensata per semplificare e digitalizzare la gestione delle flotte aziendali, ChargeLOG rappresenta la soluzione ideale per il monitoraggio e il controllo delle operazioni di ricarica dei veicoli elettrici. Integrata nella piattaforma LOGmaster, ChargeLOG consente di gestire in un'unica interfaccia tutti i dispositivi di mobilità del sito, dai distributori carburante alle colonnine EV, restando indipendente dal brand dei dispositivi grazie alla compatibilità con il protocollo OCPP 1.6. ChargeLOG è disponibile sia in versione da palo stand-alone che come wallbox, e permette di collegare fino a 32 punti di ricarica con un solo terminale. Tra i vantaggi principali: nessun canone mensile per presa, gestione multi-brand, interfaccia touch user-friendly, e la possibilità di funzionare offline grazie al salvataggio locale dei dati. In caso di interruzione della rete, le attività continuano senza problemi, e i dati vengono sincronizzati una volta ripristinata la connessione. Le funzionalità avanzate includono la smart charging, con modalità intelligenti per il bilanciamento dei carichi, l'attivazione remota, report dettagliati in PDF o Excel (ad esempio consumo per veicolo o gruppo di colonnine), e l'impostazione di alert e restrizioni: dal tempo massimo di ricarica ai limiti di potenza per fasce orarie.

### IN SINTESI

- + Indipendenza dal marchio del caricatore
- + Nessun canone mensile per singola colonnina
- + Schermo touch intuitivo: attivazione semplice, monitoraggio del processo di ricarica

IL DISPOSITIVO CHARGELOG



## UATTZY

### Un ecosistema modulare al servizio delle flotte

Le flotte aziendali in Italia stanno assumendo un ruolo sempre più centrale nella transizione verso una mobilità a basse emissioni. In questo contesto ricco di opportunità, Uattzy ha deciso di rafforzare il proprio posizionamento nel mercato B2B, sia come CPO sia come EMSP. L'azienda ha sviluppato un'offerta modulare e scalabile, pensata per rispondere alle nuove priorità operative e strategiche delle imprese. L'obiettivo non è semplicemente fornire infrastrutture, ma costruire un ecosistema integrato di soluzioni in grado di semplificare la gestione della mobilità elettrica per fleet manager, energy manager e responsabili ESG. Questa proposta si declina in tre modelli operativi

distinti, ciascuno pensato per adattarsi alle diverse esigenze aziendali, dalle strategie di internalizzazione delle infrastrutture fino all'esternalizzazione completa del servizio. Il primo modello, denominato EPC, offre una formula chiavi in mano che comprende progettazione dell'impianto, fornitura delle colonnine – disponibili anche in noleggio operativo – installazione e certificazione. È pensato per le aziende che desiderano mantenere la piena proprietà dell'infrastruttura. Il secondo modello, OAAS (Operation As A Service), prevede la completa esternalizzazione dell'operatività, offrendo al contempo alle aziende la possibilità di mantenere il controllo tramite una piattaforma dedicata. Uat-

tzy si occupa della gestione tecnica, della manutenzione, dell'assistenza attiva 24 ore su 24, della diagnostica da remoto, della geolocalizzazione e della pubblicazione dei punti di ricarica su un'app proprietaria, con funzionalità di roaming interoperabile con oltre trenta operatori europei. Infine, il modello IAAS (Infrastructure As A Service) consente alle imprese di accedere al servizio senza sostenere costi iniziali né oneri gestionali: Uattzy assume l'intero investimento necessario alla realizzazione dell'infrastruttura, mentre l'azienda cliente paga in base all'energia effettivamente erogata.

# Uattzy

what a charge!

#### IN SINTESI

- + Uattzy si posiziona come CPO ed EMSP con un'offerta scalabile per semplificare la gestione della mobilità elettrica nelle imprese
- + L'azienda propone tre modelli operativi: EPC OAAS e IAAS (servizio a consumo senza investimenti iniziali)
- + Il sistema integra piattaforme digitali, roaming interoperabile e supporto tecnico 24/7

## VELTIUM

### I vantaggi della piattaforma Fleet-at-Home

Per le aziende interessate a elettrificare la propria flotta, Veltium offre due soluzioni complementari pensate per rispondere a esigenze differenti. La prima è rappresentata dalla gamma Point, progettata specificamente per i parcheggi aziendali. Si tratta di caricabatterie robusti, connessi e intelligenti, dotati di serie di contatore MID, protocollo Ocpp, connettività Ethernet, Wi-Fi e 4G, controllo dinamico della potenza e, su richiesta, display touch. All'interno di questa gamma, POINT Dot è il modello più compatto ed essenziale, pensato per installazioni individuali a parete. Point Twin, invece, integra due prese in un unico corpo da parete e consente la ricarica simultanea di due veicoli. Infine, Point Max riprende la configurazione del Twin ma con ancoraggio a pavimento, risultando particolarmente adatto per spazi aperti o privi di pareti. La seconda proposta, denominata Fleet-at-home, è pensata per rendere semplice ed efficiente la ricarica domestica delle flotte aziendali. Questa soluzione combina i caricabatterie LITE, ideali per l'uso residenziale, con un dashboard online che permette al gestore della flotta di monitorare le ricariche effettuate dai dipendenti presso le proprie abitazioni. In questo modo l'azienda può accedere a tutti i dati necessari per i rimborsi energetici in maniera automatizzata.

#### IN SINTESI

- + Gamma POINT per la ricarica nei parcheggi aziendali
- + La soluzione Fleet-at-home semplifica la ricarica domestica dei veicoli aziendali
- + Entrambe le soluzioni rispondono alle esigenze di un'infrastruttura scalabile ed efficiente



## ZAPTEC

### Con Schindler AG una case history di successo

Schindler, fondata quasi 150 anni fa e con sede a Ebikon, nel Canton Lucerna, è tra i principali produttori globali di soluzioni per la mobilità. Nell'ambito del suo impegno per raggiungere l'obiettivo Net Zero entro il 2040, l'azienda sta investendo in infrastrutture sostenibili, inclusa l'elettrificazione della flotta e il potenziamento dei sistemi energetici. Un elemento chiave di questa strategia è l'adozione delle stazioni di ricarica Zaptec Pro nei propri siti in Svizzera. Sono già state installate oltre 240 unità, selezionate dopo un'attenta valutazione delle tecnologie disponibili. Zaptec si è distinta per il suo bilanciamento dinamico del carico brevettato, una funzione essenziale che garantisce una distribuzione sicura ed efficiente dell'energia su tutti i punti di ricarica, anche durante i picchi di utilizzo, viceversa in modo automatico. Questo consente a Schindler di ottimizzare l'uso dell'energia disponibile riducendo al minimo il carico sulla rete. Un altro punto di forza è la scalabilità. Con oltre 800 posti

auto solo a Ebikon, tra aree interne ed esterne, il sistema di montaggio flessibile con piastra posteriore di Zaptec Pro ha reso l'installazione semplice e adatta a futuri ampliamenti. Il sistema utilizza la comunicazione via linea elettrica (PLC), che permette alle stazioni di ricarica di comunicare tra loro senza bisogno di un'infrastruttura di rete separata. Tutto è connesso e gestito centralmente tramite il Portale Zaptec, che offre monitoraggio in tempo reale, configurazione da remoto e manutenzione semplificata. Per gli utenti finali, la soluzione è sia intuitiva che sicura. I cavi di ricarica restano bloccati nelle stazioni, mentre i dipendenti possono pagare facilmente l'energia utilizzata tramite codici QR nei loro parcheggi assegnati. Gli ospiti accedono invece tramite una carta RFID. In sintesi, Zaptec offre una soluzione di ricarica intelligente e pronta per il futuro, che supporta gli obiettivi di sostenibilità di Schindler, garantendo allo stesso tempo un'esperienza utente fluida e una solida base tecnologica.

#### IN SINTESI

- + Schindler ha installato oltre 240 stazioni Zaptec Pro
- + Bilanciamento dinamico del carico per un uso efficiente dell'energia
- + Gestione centralizzata tramite Portale Zaptec

